

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего  
образования  
«Иркутский национальный исследовательский технический университет»**

Институт экономики, управления и права

**Оценочные материалы**

**ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ СТРАН ВОСТОКА И АФРИКИ**

---

58.03.01 Востоковедение и африканистика

---

Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока (для  
лицензирования)

---

Бакалавр

---

Очная

---

Документ подписан простой электронной  
подписью  
Составитель: Трунова Л.Г.  
Дата подписания: 20.05.2026

Документ подписан простой электронной  
подписью  
Руководитель структурного подразделения /  
Руководитель ООП: Чайка Юлия Борисовна  
Дата подписания: 07.06.2026

Год набора -  
Иркутск, 2026 г.

7 семестр/ПК-1

**Множественный выбор**

Какая форма расчета чаще всего требуется экспортером при первой сделке с ненадежным партнером из Нигерии?

**безотзывный документарный аккредитив, подтвержденный первоклассным банком**

**Множественный выбор**

**устав компании и подписи уполномоченных лиц (с нотариальным переводом)**

предоплата 100%

инкассо с отсрочкой платежа

открытый счет с постоплатой

Какой документ, помимо контракта, необходимо особенно тщательно проверять при работе с партнерами из Китая, чтобы избежать подделки?

сертификат происхождения товара (Форма Е)

международное транспортное накладная CMR

разрешение на экспорт от Министерства коммерции КНР

**Множественный выбор**

При поиске дистрибьютора в Индии, какой критерий является критическим для снижения рисков?

**наличие регистрации GST (Goods and Services Tax)**

площадь складских помещений

количество сотрудников в штате

наличие собственного бренда

**Множественный выбор**

Какое действие обязательно перед подписанием контракта с государственной компанией в Египте?

**убедиться, что иностранный партнер аккредитован при Генеральной организации по экспорту и импорту**

проверка регистрации компании в Торговой палате Каира

оформление банковской гарантии исполнения контракта (Tender Bond) в местном банке

получение одобрения контракта со стороны исламского советника

**Множественный выбор**

Какой язык контракта и какой арбитраж наиболее нейтральны и предпочтительны с точки зрения российского экспортера при работе со странами Юго-Восточной Азии (Вьетнам, Индонезия)?
<b>язык страны партнера, арбитраж в Сингапуре</b>
английский язык, Лондонский международный арбитражный суд
русский язык, Арбитраж при ТПП РФ
только китайский язык, арбитраж в Пекине

<b>Множественный выбор</b>
При анализе потенциального партнера из ЮАР, какой специфический риск следует учесть в первую очередь?
<b>политика «черного экономического возрождения» (В-ВБЕЕ) – необходимость участия местных темнокожих собственников</b>
риск национализации собственности
запрет на репатриацию прибыли
требование сертификации Halal для всех товаров

<b>Множественный выбор</b>
Торговое эмбарго – это:
<b>запрет на ввоз или вывоз в другую страну товаров или валюты</b>
разрешение на ввоз или вывоз в другую страну товаров или валюты; ограничение на ввоз товаров или валюты
массовый сбыт товаров за рубежом по преднамеренно заниженным ценам с целью вытеснения конкурентов с рынка

<b>Множественный выбор</b>
Какая особенность делового этикета в Японии напрямую влияет на подготовку к переговорам перед заключением контракта?
<b>необходимость организации предварительных неформальных встреч (нон-контакт) и обмена визитными карточками мейдзи</b>
требуется предоставление подарков каждому участнику переговоров
запрет на упоминание сроков поставки
обязательное присутствие переводчика со стороны хозяев

<b>Множественный выбор</b>
Какую информацию о партнере можно получить через систему «Западная Африка – Бюро кредитных рисков» (WACRB) при анализе компаний из Ганы или Нигерии?
<b>кредитную историю и наличие просроченных обязательств перед банками</b>

<b>региона</b>
размер уставного капитала
список всех заключенных контрактов
персональные данные директоров

<b>Множественный выбор</b>
при подготовке контракта с партнером из Саудовской Аравии, что важно указать в разделе «Форс-мажор», кроме стандартных случаев?
<b>период Хаджа (паломничества), из-за которого государственные органы могут не работать</b>
нефтяное эмбарго
смена короля
заморозку банковских счетов

<b>Множественный выбор</b>
В чем заключается специфика требования «Halal» во внешнеторговом контракте с партнером из Малайзии или Индонезии для продовольственных товаров?
<b>требуется сертификат от аккредитованного местными властями (JAKIM / MUI) органа, причем проверка может быть внезапной</b>
достаточно заявления экспортера о соответствии
требуется, чтобы транспортное судно также имело сертификат Halal
это требование не влияет на текст контракта

<b>Множественный выбор</b>
При анализе финансового состояния партнера из Турции, какой документ имеет наибольшую юридическую силу и доступен для проверки через Торговую палату?
<b>выписка из торгового реестра (MERSİS) с указанием истории компании и подписей</b>
баланс предприятия, заверенный независимым аудитором
банковская гарантия
налоговая декларация

<b>Множественный выбор</b>
Почему при заключении контракта с партнером из Эфиопии важно включить условие о «предотгрузочной инспекции» (PSI) силами независимой компании (например, SGS, Bureau Veritas)?
<b>из-за жестких валютных ограничений и требований национального банка Эфиопии</b>

из-за высокого уровня контрабанды
по требованию страховых компаний
это обычай, не имеющий юридических последствий

<b>Множественный выбор</b>
Какая информация является критической при поиске партнера в сфере услуг во Вьетнаме, которую не всегда можно получить из открытых источников?
<b>наличие «политического покровительства» (коррупционный фактор), который может обесценить контракт при смене власти</b>
количество лет на рынке
знание английского языка сотрудниками
наличие веб-сайта

<b>Множественный выбор</b>
При подготовке раздела «Порядок разрешения споров» для контракта с партнером из Омана, что следует выбрать для обеспечения исполнимости решения?
<b>Оманский государственный суд</b>
арбитраж в Дубае (DIAC)
арбитраж при ТПП РФ
третейский суд в Женеве

## 7 семестр

Эссе		
Содержание задания	Критерии для оценивания	Коды компетенций
<p><u>Какие методы поиска и проверки потенциального дистрибьютора в Китае являются наиболее эффективными с учётом высокой степени подделки документов и «теневого» бизнеса? Сравните онлайн-каталоги (Alibaba) и отраслевые выставки.</u></p>	<p>Наиболее эффективный метод – комбинация нескольких шагов:          Поиск на выставке, получение визитки.          Проверка через государственную систему «Национальная кредитная информационная система» (National Enterprise Credit Information Publicity System), где отображаются реальные учредители, уставной капитал и наличие судебных решений.          Использование платной услуги китайских агентств (например, Sinosure или D&amp;B China) для физической проверки склада и опроса соседей по бизнесу.          Только после этого – запрос банковской выписки за последние 6 месяцев и подписание контракта с условием предоплаты не более 30% (остальное по аккредитиву).          Таким образом, китайский рынок требует отказа от иллюзии, что онлайн-каталоги достаточны. Критически важны личное присутствие и верификация через государственные реестры и локальные агентства.</p>	<p>ПК-1</p>