

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«ИРКУТСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Структурное подразделение «Экономики и цифровых бизнес-технологий (123)»

УТВЕРЖДЕНА:
на заседании кафедры
Протокол №8 от 12 мая 2026 г.

Рабочая программа дисциплины

«ОЦЕНКА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ РИСКОВ»

Направление: 58.03.01 Востоковедение и африканистика (для лицензирования)

Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока (для лицензирования)

Квалификация: Бакалавр

Форма обучения: очная

Документ подписан простой электронной подписью Составитель программы: Чайка Юлия Борисовна Дата подписания: 04.06.2026

Документ подписан простой электронной подписью Утвердил: Нечаев Андрей Сергеевич Дата подписания: 05.06.2026

Документ подписан простой электронной подписью Согласовал: Чайка Юлия Борисовна Дата подписания: 11.05.2026

Год набора –

Иркутск, 2026 г.

1 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесённых с планируемыми результатами освоения образовательной программы

1.1 Дисциплина «Оценка внешнеэкономических рисков» обеспечивает формирование следующих компетенций с учётом индикаторов их достижения

Код, наименование компетенции	Код индикатора компетенции
ПК-1 Способность осуществлять поиск и анализ информации о потенциальных партнерах и подготовку к заключению внешнеторгового контракта с учетом специфики рынков Востока.	ПК-1.5

1.2 В результате освоения дисциплины у обучающихся должны быть сформированы

Код индикатора	Содержание индикатора	Результат обучения
ПК-1.5	Проводит мониторинг и сравнительный анализ мировых цен и ценовых предложений на рынках стран Востока с учетом их специфики	Знать методы работы с источниками маркетинговой информации о внешних рынках Уметь подготавливать коммерческие предложения, запросы. Владеть обладает навыками мониторинга и сравнительного анализа мировых цен и предложений на рынках Востока; обладает навыками проведения мониторинга и идентификации рисков.

2 Место дисциплины в структуре ООП

Изучение дисциплины «Оценка внешнеэкономических рисков» базируется на результатах освоения следующих дисциплин/практик: «Основы внешнеэкономической деятельности»

Дисциплина является предшествующей для дисциплин/практик: «Внешнеторговые операции», «Свободные экономические зоны»

3 Объем дисциплины

Объем дисциплины составляет – 6 ЗЕТ

Вид учебной работы	Трудоемкость в академических часах (Один академический час соответствует 45 минутам астрономического часа)	
	Всего	Семестр № 7
Общая трудоемкость дисциплины	216	216
Аудиторные занятия, в том числе:	64	64
лекции	32	32
лабораторные работы	0	0
практические/семинарские занятия	32	32
Самостоятельная работа (в т.ч. курсовое проектирование)	116	116

Трудоемкость промежуточной аттестации	36	36
Вид промежуточной аттестации (итогового контроля по дисциплине)	Экзамен	Экзамен

4 Структура и содержание дисциплины

4.1 Сводные данные по содержанию дисциплины

Семестр № 7

№ п/п	Наименование раздела и темы дисциплины	Виды контактной работы						СРС		Форма текущего контроля
		Лекции		ЛР		ПЗ(СЕМ)		№	Кол. Час.	
		№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	№	Кол. Час.			
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1	Маркетинговая информация о внешних рынках: источники формирования, риски использования	1	4			1	4	1, 2, 3	26	Тест
2	Идентификация, оценка и мониторинг внешнеэкономических рисков	2, 3	8			2, 3	8	1, 2, 3	38	Письменная работа
3	Мониторинг и сравнительный анализ мировых цен и коммерческих предложений на рынках Востока в контексте ценовых рисков	4, 5	8			4, 5	8	1, 2	30	Письменная работа
4	Подготовка коммерческих предложений и запросов с учетом внешнеэкономических рисков	6, 7	12			6, 7	12	1, 2	22	Творческое задание
	Промежуточная аттестация								36	Экзамен
	Всего		32				32		152	

4.2 Краткое содержание разделов и тем занятий

Семестр № 7

№	Тема	Краткое содержание
1	Маркетинговая информация о внешних рынках: источники формирования, риски использования	Виды источников маркетинговой информации о внешних рынках, принципы их отбора и анализа, риски, связанные с недостоверностью, неполнотой, несвоевременностью и искажением информации. Влияние информационных рисков

		на принятие управленческих решений во внешнеэкономической деятельности.
2	Идентификация, оценка и мониторинг внешнеэкономических рисков	Основные виды внешнеэкономических рисков, возникающих в процессе международного взаимодействия, включая коммерческие, валютные, правовые, транспортные и страновые риски. Методы идентификации, оценки, мониторинга и минимизации рисков в целях повышения эффективности внешнеэкономической деятельности.
3	Мониторинг и сравнительный анализ мировых цен и коммерческих предложений на рынках Востока в контексте ценовых рисков	Методы мониторинга мировых цен, сравнительного анализа коммерческих предложений и оценки ценовой конъюнктуры внешних рынков. Ценовые риски, риски изменения рыночной конъюнктуры, риски выбора неконкурентоспособного или экономически необоснованного предложения.
4	Подготовка коммерческих предложений и запросов с учетом внешнеэкономических рисков	Принципы подготовки коммерческих предложений, запросов и деловой корреспонденции в международной коммерческой практике. Риски, возникающие при формировании коммерческих документов.

4.3 Перечень лабораторных работ

Лабораторных работ не предусмотрено

4.4 Перечень практических занятий

Семестр № 7

№	Темы практических (семинарских) занятий	Кол-во академических часов
1	Анализ источников маркетинговой информации о внешних рынках и выявление рисков ее использования.	4
2	Идентификация и оценка внешнеэкономических рисков	4
3	Разработка мер по снижению внешнеэкономических рисков на основе анализа кейсов	4
4	Сравнительный анализ мировых цен и коммерческих предложений с учетом ценовых рисков.	4
5	Оценка ценовых рисков на основе анализа рыночной информации и предложений иностранных контрагентов.	4
6	Составление коммерческих предложений и запросов с учетом внешнеэкономических рисков.	6

7	Анализ и корректировка коммерческих предложений и запросов с целью минимизации рисков.	6
---	----------------------------------------------------------------------------------------	---

4.5 Самостоятельная работа

Семестр № 7

№	Вид СРС	Кол-во академических часов
1	Подготовка к практическим занятиям	68
2	Подготовка к экзамену	28
3	Проработка разделов теоретического материала	20

В ходе проведения занятий по дисциплине используются следующие интерактивные методы обучения: Интерактивные лекции-презентации, семинар в диалоговом режиме, разбор конкретных ситуаций (кейс-метод).

5 Перечень учебно-методического обеспечения дисциплины

5.1 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

5.1.1 Методические указания для обучающихся по практическим занятиям

Чайка Ю.Б. Оценка внешнеэкономических рисков: методические указания по проведению практических (семинарских) занятий для студентов по направлению: 58.03.01 Востоковедение и африканистика, профиль Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока [Электронный ресурс] / Изд-во ИРНИТУ, 2026.

5.1.2 Методические указания для обучающихся по самостоятельной работе:

Чайка Ю.Б. Оценка внешнеэкономических рисков: методические указания по самостоятельной работе для студентов по направлению 58.03.01 Востоковедение и африканистика, профиль Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока [Электронный ресурс] / Изд-во ИРНИТУ, 2026.

6 Фонд оценочных средств для контроля текущей успеваемости и проведения промежуточной аттестации по дисциплине

6.1 Оценочные средства для проведения текущего контроля

6.1.1 семестр 7 | Письменная работа

Описание процедуры.

Письменная работа проводится на практических занятиях после изучения темы с целью закрепления материала.

Примерные задания для письменных работ:

Задание 1.

Перечислите и кратко охарактеризуйте основные виды внешнеэкономических рисков (минимум 6 видов). Для каждого приведите пример реальной ситуации во внешней торговле РФ (например: риск неисполнения контракта контрагентом из Индии; валютный риск при экспорте в Турцию; логистический риск на маршруте Китай – РФ).

Задание 2.

Российская компания-экспортер заключила контракт на поставку пшеницы в Египет. Стоимость контракта – 10 млн долл. США. Поставка – через 6 месяцев после подписания. Курс USD/RUB на дату подписания – 92 руб./долл. Компания ожидает укрепления рубля до 85 руб./долл. к моменту получения выручки.

Требуется:

Идентифицировать валютный риск.

Рассчитать потенциальные убытки (в рублях и в процентах от выручки) при наступлении прогнозируемого курса.

Предложить способ хеджирования (форвард, опцион, валютная оговорка) и обосновать выбор.

Задание 3.

На основе статистики ФТС РФ (любой доступный квартал 2025–2026 гг.) или данных Росстата выберите одну товарную группу (например, нефть, лесоматериалы, медное сырье, подсолнечное масло).

Выполните:

Составьте таблицу динамики экспортных цен за 4 последовательных квартала.

Рассчитайте коэффициент вариации цен (риск волатильности).

Сформулируйте вывод о стабильности цен на данный товар и предложите меры по снижению ценового риска для экспортера.

Задание 4.

Транспортная компания везет контейнер с хрупким оборудованием из Шанхая в Москву через порт Владивосток (с перевалкой). По пути возможны: забастовка докеров, ледовая обстановка, задержка на фитосанитарном контроле (оборудование не требует фито, но инспектор ошибся).

Вопросы:

Какие специфические риски (политические, логистические, регуляторные) здесь проявляются?

Какие документы необходимы для доказательства форс-мажора при срыве срока поставки?

Перечислите инструменты минимизации подобных рисков (страхование, резервирование маршрутов, включение условий в контракт).

Задание 5.

Объясните разницу между:

биржевой ценой (спот);

контрактной ценой (лонг-терм);

ценой в коммерческом предложении (оферта);

трансфертной ценой.

Приведите примеры использования каждого вида цены во внешней торговле со странами Востока (Китай, Индия, ОАЭ).

Критерии оценивания.

«5» (отлично). Выполнены все задания практических работ, обучающийся четко и без ошибок ответил на все контрольные вопросы.

«4» (хорошо). Выполнены все задания практических работ, обучающийся ответил на все контрольные вопросы с замечаниями.

«3» (удовлетворительно). Выполнены все задания практических работ с замечаниями, обучающийся ответил на все контрольные вопросы с замечаниями.

«2» (неудовлетворительно). Задания не выполнены или выполнены некорректно, выполнено менее 50% заданий.

6.1.2 семестр 7 | Тест

Описание процедуры.

Тестирование проводится по вопросам темы с выбором одного или нескольких правильных вариантов.

Критерии оценивания.

«отлично» обучающийся при тестировании набрал более 90 % правильных ответов;
«хорошо» обучающийся при тестировании набрал от 80 % до 89 % правильных ответов;
«удовлетворительно» обучающийся при тестировании набрал от 70 % до 79 % правильных ответов;
«неудовлетворительно» обучающийся при тестировании набрал менее 70 % правильных ответов.

6.1.3 семестр 7 | Творческое задание

Описание процедуры.

Творческое задание выполняется на практических занятиях после изучения темы с целью закрепления материала.

Примерное творческое задание по теме: «Подготовка коммерческих предложений и запросов с учетом внешнеэкономических рисков»

Тип задания: Деловая игра / кейс-метод с элементами проектной работы (индивидуально или в малых группах по 2–3 человека).

Вы являетесь менеджером по внешнеэкономической деятельности компании, производящей промышленное оборудование (например, насосы для нефтегазового сектора). Компания находится в РФ. Вы планируете выход на новые рынки Востока — Китай и Объединенные Арабские Эмираты (ОАЭ).

Ваша задача — подготовить коммерческое предложение (на русском и английском языках) для потенциального импортера в Дубае на поставку партии оборудования (50 единиц). В предложении необходимо:

Указать базис поставки по Incoterms 2020, наиболее оптимальный с точки зрения минимизации рисков для экспортера (обосновать выбор).

Зафиксировать цену с учетом: валютной оговорки (или фиксации в рублях / дирхамах ОАЭ), возможного изменения стоимости сырья и логистики.

Включить условия об оплате (аванс + аккредитив или банковская гарантия), которые защищают от риска неплатежа.

Прописать типовые штрафные санкции за просрочку поставки и механизм разрешения споров.

Добавить оговорку о форс-мажоре (с учетом особенностей региона — возможные сбои в судоходстве через Ормузский пролив).

Определить страхование груза — за чей счет и от каких рисков.

Подготовка запроса коммерческого предложения (RFQ) для поставщика сырья из Китая.

Вы также закупаете комплектующие для своего оборудования в Китае (Шанхай).

Составьте запрос (RFQ) на русском и английском, который должен содержать:

Четкую спецификацию товара (наименование, количество, технические требования, качество).

Запрос цен на разных базисах Incoterms (FOB Шанхай, CIF Новороссийск, DAP Москва) — для оценки и сравнения рисков.

Четкую спецификацию товара (наименование, количество, технические требования,

качество).

Требование указать валюту предложения и предложить механизм хеджирования валютного риска (например, фиксация курса CNY/RUB на срок действия оферты).

Запрос информации о сроках поставки, условиях оплаты (возможность постоплаты или аккредитива), наличии сертификатов качества и происхождения товара (особое внимание — сертификат формы «СТ-1» для ЕАЭС, если требуется).

Запрос о страховке груза (какие риски покрываются, кто страховщик).

Анкету контрагента (реквизиты, банковские гарантии или рекомендательные письма от партнеров в КНР). Самостоятельно или в группе подготовьте аналитическую записку (1–2 стр.) по каждому из двух документов, где:

Перечислите 3–5 ключевых рисков, связанных с данным коммерческим предложением / запросом (страновые риски ОАЭ и Китая, логистические, политические, валютные, регуляторные).

Опишите, какие меры вы заложили в тексте для снижения этих рисков (например, наличие валютной оговорки, условие о предварительном аккредитиве, разделение рисков страхования).

Обоснуйте выбор базиса Incoterms и валюты контракта. Сформированный пакет документов:

Коммерческое предложение (оферта) для ОАЭ – печатная форма, подписанная (условно). RFQ (запрос) для китайского поставщика.

Аналитическая записка с идентификацией рисков.

Критерии оценивания.

«5» (отлично). Выполнены все задания практических работ, обучающийся четко и без ошибок ответил на все контрольные вопросы.

«4» (хорошо). Выполнены все задания практических работ, обучающийся ответил на все контрольные вопросы с замечаниями.

«3» (удовлетворительно). Выполнены все задания практических работ с замечаниями, обучающийся ответил на все контрольные вопросы с замечаниями.

«2» (неудовлетворительно). Задания не выполнены или выполнены некорректно, выполнено менее 50% заданий.

6.2 Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации

6.2.1 Критерии и средства (методы) оценивания индикаторов достижения компетенции в рамках промежуточной аттестации

Индикатор достижения компетенции	Критерии оценивания	Средства (методы) оценивания промежуточной аттестации
ПК-1.5	Демонстрирует умение проводить мониторинг и сравнительный анализ мировых цен на рынках Востока с учётом их специфики и рисков.	Устный опрос или тестирование

6.2.2 Типовые оценочные средства промежуточной аттестации

6.2.2.1 Семестр 7, Типовые оценочные средства для проведения экзамена по дисциплине

6.2.2.1.1 Описание процедуры

Экзамен по дисциплине "Оценка внешнеэкономических рисков" проводится в виде устного собеседования или тестирования. В случае устного собеседования студент готовится к экзамену по заранее предложенным вопросам.

Пример задания:

Примерные вопросы для промежуточной аттестации:

1. Перечислите основные методы работы с источниками маркетинговой информации при анализе внешних рынков (официальная статистика, отраслевые базы данных, таможенные реестры). Приведите примеры.
2. Какие элементы должны быть включены в профессиональное коммерческое предложение для иностранного покупателя, чтобы снизить риск отказа от сделки?
3. Опишите структуру эффективного запроса (RFQ) иностранному поставщику, позволяющую идентифицировать потенциальные риски неисполнения обязательств.
4. Какие инструменты мониторинга и сравнительного анализа мировых цен используются при выходе на рынки Востока (на примере Китая или стран Юго-Восточной Азии)?
5. Назовите методики идентификации валютных, политических и страновых рисков при планировании экспортной операции в страну Африки (например, Нигерию или Кению).
6. Каков алгоритм мониторинга конкурентной среды на внешнем рынке с использованием открытых источников информации?
7. Опишите процедуру сравнительного анализа коммерческих предложений от нескольких зарубежных контрагентов с точки зрения выявления скрытых рисков (ценовых, логистических, репутационных).
8. Какие навыки необходимы для проведения мониторинга изменения конъюнктуры рынка Востока в режиме, близком к реальному времени (биржевые котировки, таможенные данные, отраслевые порталы)?
9. Как подготовить коммерческое предложение с учётом требований конкретного восточного рынка (на примере ОАЭ, Индии или Вьетнама), чтобы минимизировать риск непонимания условий сделки?
10. Какие методы идентификации и оценки рисков применяются при анализе потенциального контрагента из развивающейся страны (проверка благонадёжности, судебные реестры, кредитные отчёты)?

Примерные тестовые задания для промежуточной аттестации:

1. Что из перечисленного относится к первичным (официальным) источникам маркетинговой информации о внешних рынках?
 - a) Коммерческие предложения с платформы Alibaba.com
 - b) Посты в отраслевых Telegram-каналах
 - c) Статистические бюллетени национальных таможенных служб
 - d) Аналитические обзоры частных консалтинговых компаний без ссылок на методологию
2. Какой риск использования маркетинговой информации при анализе рынков Востока связан с несопадением классификаций товаров и методов сбора данных в разных странах?
 - a) Риск репрезентативности (несопоставимость статистики)
 - b) Валютный риск

- c) Транспортный риск
 - d) Риск банкротства контрагента
3. Метод «анализ чувствительности» (sensitivity analysis) при оценке внешнеэкономических рисков позволяет:
- a) Рассчитать вероятность наступления форс-мажорных обстоятельств
 - b) Оценить изменение результата (например, прибыли по контракту) при изменении одного из факторов риска (цены, курса, ставки)
 - c) Построить дерево событий с несколькими ветвями исходов
 - d) Определить степень доверия к маркетинговой информации
4. Индикатором ценового риска при мониторинге мировых цен на энергоносители на рынках Востока (Китай, Япония, Корея) чаще всего выступает:
- a) Цена на Лондонской бирже металлов (LME)
 - b) Индекс Platts ЖКМ (Japan Korea Marker) для СПГ
 - c) Фьючерс на пшеницу на Чикагской бирже (CBOT)
 - d) Котировки на драгоценные металлы на COMEX
5. При сравнительном анализе коммерческих предложений от поставщиков из Вьетнама, Китая и Индии импортер обнаружил, что цена CIF Новороссийск у китайского поставщика на 18% ниже, чем у вьетнамского. Какое действие является наиболее обоснованным для выявления ценового риска?
- a) Немедленно выбрать китайского поставщика без дополнительной проверки
 - b) Запросить детальную калькуляцию расходов (стоимость товара, фрахт, страховка) и уточнить базис Incoterms
 - c) Отказаться от анализа, так как разница превышает 15%
 - d) Потребовать от вьетнамского поставщика снизить цену до уровня китайского
6. Какое условие коммерческого предложения экспортера содержит механизм минимизации валютного риска для покупателя?
- a) Цена фиксирована в долларах США без каких-либо оговорок
 - b) Цена привязана к рублю с правом продавца изменить ее в одностороннем порядке
 - c) Цена выражена в евро с валютной оговоркой «оплата по курсу ЦБ РФ на день платежа»
 - d) Цена установлена в китайских юанях с условием, что валютный риск несет покупатель
7. При подготовке запроса коммерческих предложений (RFQ) для поставщика в Китае, какой элемент позволит минимизировать риск получения недостоверных данных о цене?
- a) Требование указать только цену FOB Шанхай
 - b) Запрос цен на нескольких базисах Incoterms (FOB, CIF, DAP) с детализацией составляющих
 - c) Просьба прислать предложение на китайском языке без перевода
 - d) Указание минимальной партии (MOQ) без запроса сроков поставки
8. Способом минимизации риска неисполнения обязательств иностранным контрагентом при заключении внешнеторгового контракта является:
- a) Использование документарного аккредитива с подтверждением первоклассным банком
 - b) Предоплата в размере 100% на счет контрагента
 - c) Работа без составления письменного контракта на основе устной договоренности
 - d) Использование только наличной формы расчетов
9. Метод «VaR» (Value at Risk) применительно к мониторингу внешнеэкономических рисков позволяет оценить:
- a) Вероятность наступления события непреодолимой силы
 - b) Максимальные потенциальные потери по портфелю контрактов с заданной доверительной вероятностью за определенный период
 - c) Справедливую цену товара на восточных рынках
 - d) Степень надежности китайского поставщика на основе кредитного рейтинга
10. Какая мера снижения ценового риска заложена в контракт, если стороны договорились

о формуле цены: « $P = P_0 \times (1 + 0,7 \times (M/M_0 - 1))$ », где M – текущая биржевая цена металла?

- a) Фиксированная цена на весь срок контракта
- b) Скользящая цена, частично привязанная к биржевому индексу (механизм эскалации)
- c) Цена с ретроактивной скидкой по итогам года
- d) Цена, пересматриваемая только по желанию продавца

6.2.2.1.2 Критерии оценивания

Отлично	Хорошо	Удовлетворительно	Неудовлетворительно
«отлично» заслуживает обучающийся, обнаруживший всестороннее, систематическое и глубокое знание учебного материала, смог ответить на все уточняющие и дополнительные вопросы, использует приемы рассуждения и / или ведения дискуссии; «отлично»: обучающийся при тестировании набрал более 90 % правильных ответов;	«хорошо» заслуживает обучающийся, обнаруживший всестороннее, систематическое и полное знание учебного материала, смог ответить полно почти на все заданные дополнительные и уточняющие вопросы. «хорошо» обучающийся при тестировании набрал от 80 % вильных ответов;	«удовлетворительно» заслуживает обучающийся, если он имеет некоторые пробелы в знании основного учебного материала, ответил не на все уточняющие и дополнительные вопросы; «удовлетворительно» обучающийся при тестировании набрал от 70 % до 79 % правильных ответов;	«неудовлетворительно» заслуживает обучающийся, если он имеет существенные пробелы в знании основного учебного материала, полностью не раскрыл содержание вопросов, не смог ответить на уточняющие и дополнительные вопросы. «неудовлетворительно»: обучающийся при тестировании набрал менее 70 % правильных ответов.

7 Основная учебная литература

1. Гончаренко Л. П. Риск-менеджмент : учебное пособие / Л. П. Гончаренко, С. А. Филин; под ред. Е. А. Олейникова, 2010. - 215.
2. Мамаев Л. А. Прогнозирование и риск-менеджмент : монография / Л. А. Мамаев, А. В. Нецель, Р. Ф. Старков, 2014. - 171. URL: <http://elib.istu.edu/viewer/view.php?file=/files/er-2677.pdf>
3. Лашманова, Ю. Ю. Оценка рисков : практикум / Ю. Ю. Лашманова. — Оренбург : Оренбургский государственный университет, ЭБС АСВ, 2024. — 162 с. — ISBN 978-5-7410-3193-3.— URL: <https://www.iprbookshop.ru/153070.html>

4. Толкаченко, О. Ю. Управление рисками : учебное пособие / О. Ю. Толкаченко. — Тверь : Тверской государственный университет, 2024. — 103 с. — ISBN 978-5-7609-1949-6. — Текст : электронный // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/epd-reader?publicationId=155005>

5. Дубина, И. Н. Основы управления рисками : учебное пособие / И. Н. Дубина, Г. К. Кишибекова. — Москва : Ай Пи Ар Медиа, 2026. — 266 с. — ISBN 978-5-4497-4678-8. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/154216.html>

8 Дополнительная учебная литература и справочная

1. Риск-менеджмент : учебное пособие для вузов / С. С. Габдулин, В. А. Коленова, М. В. Гаврилюк [и др.] ; под редакцией Л. П. Дашкова, 2024. - 322.

2. Вяткин В. Н. Риск-менеджмент : учебник для вузов / В. Н. Вяткин, В. А. Гамза, Ф. В. Маевский, 2025. - 365.

3. Балабин, А. А. Управление рисками : учебное пособие / А. А. Балабин. — Новосибирск : Новосибирский государственный технический университет, 2022. — 128 с. — ISBN 978-5-7782-4850-2.— URL: <https://www.iprbookshop.ru/155897.html>

4. Велигура, А. В. Теория риска и моделирование рискованных ситуаций : учебное пособие / А. В. Велигура, Н. Н. Лепило. — Луганск : ГОУ ВО ЛНР «ЛГУ им. В. ДАЛЯ», 2022. — 207 с.— URL: <https://www.iprbookshop.ru/151615.html>

9 Ресурсы сети Интернет

1. <http://library.istu.edu/>
2. <https://e.lanbook.com/>
3. <https://www.iprbookshop.ru/>

10 Профессиональные базы данных

1. <https://cbr.ru/>
2. <https://customs.gov.ru/>
3. <https://minpromtorg.gov.ru/>
4. <https://www.exportcenter.ru/>
5. <https://ved.gov.ru/#/>

11 Перечень информационных технологий, лицензионных и свободно распространяемых специализированных программных средств, информационных справочных систем

1. Microsoft Office Professional Plus 2013
2. Microsoft Office Standard 2010_RUS_ поставка 2010 от ООО "Азон"
3. СПС "Консультант Плюс" _поставка 2024-25
4. Антивирусная программа Drweb.
5. Adobe Photoshop CS5
6. CorelDRAW X5

7.7 - Zip.

12 Материально-техническое обеспечение дисциплины

1. Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации - мультимедийный проектор, экран с электроприводом, акустическая система + ПК с выходом в Internet. Комплект мебели, доска, маркер или мел. Лицензионное программное обеспечение.

2. Учебная аудитория для проведения лабораторных/практических (семинарских) занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации - мультимедийный проектор, экран с электроприводом, акустическая система + ПК с выходом в Internet. Комплект мебели, доска, маркер или мел. Лицензионное программное обеспечение.

3. Помещение для самостоятельной работы.