

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«ИРКУТСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Структурное подразделение «Экономики и цифровых бизнес-технологий (123)»

УТВЕРЖДЕНА:
на заседании кафедры
Протокол №8 от 12 мая 2026 г.

Рабочая программа дисциплины

«МЕЖДУНАРОДНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ ПО ТОРГОВЛЕ»

Направление: 58.03.01 Востоковедение и африканистика (для лицензирования)

Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока (для лицензирования)

Квалификация: Бакалавр

Форма обучения: очная

Документ подписан простой электронной подписью Составитель программы: Барыкина Юлия Николаевна Дата подписания: 23.05.2026

Документ подписан простой электронной подписью Утвердил: Нечаев Андрей Сергеевич Дата подписания: 03.06.2026
--

Документ подписан простой электронной подписью Согласовал: Чайка Юлия Борисовна Дата подписания: 31.05.2026

Год набора –

Иркутск, 2026 г.

1 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесённых с планируемыми результатами освоения образовательной программы

1.1 Дисциплина «Международные соглашения по торговле» обеспечивает формирование следующих компетенций с учётом индикаторов их достижения

Код, наименование компетенции	Код индикатора компетенции
ОПК-4 Способен осуществлять анализ профессиональной информации, в том числе выделять содержательно значимые данные из потоков информации в профессиональной сфере и систематизировать их согласно поставленным задачам	ОПК-4.3

1.2 В результате освоения дисциплины у обучающихся должны быть сформированы

Код индикатора	Содержание индикатора	Результат обучения
ОПК-4.3	Способен осуществлять анализ текстов международных договоров, выделять значимые положения и представлять результаты в виде аналитического доклада	Знать тексты международных договоров (РТА, ВТО); значимые положения (тарифы, преференции, споры). Уметь осуществлять анализ текстов международных договоров; выделять значимые положения; представлять результаты в виде аналитического доклада с рекомендациями. Владеть навыками представления результатов анализа договоров в структурированном докладе.

2 Место дисциплины в структуре ООП

Изучение дисциплины «Международные соглашения по торговле» базируется на результатах освоения следующих дисциплин/практик: «Международные валютно-кредитные отношения», «Основы внешнеэкономической деятельности»

Дисциплина является предшествующей для дисциплин/практик: «Валютные рынки и валютные операции», «Внешнеэкономические связи стран Востока и Африки»

3 Объем дисциплины

Объем дисциплины составляет – 4 ЗЕТ

Вид учебной работы	Трудоемкость в академических часах (Один академический час соответствует 45 минутам астрономического часа)	
	Всего	Семестр № 3
Общая трудоемкость дисциплины	144	144
Аудиторные занятия, в том числе:	48	48
лекции	32	32
лабораторные работы	0	0
практические/семинарские занятия	16	16

Самостоятельная работа (в т.ч. курсовое проектирование)	60	60
Трудоемкость промежуточной аттестации	36	36
Вид промежуточной аттестации (итогового контроля по дисциплине)	Экзамен	Экзамен

4 Структура и содержание дисциплины

4.1 Сводные данные по содержанию дисциплины

Семестр № 3

№ п/п	Наименование раздела и темы дисциплины	Виды контактной работы						СРС		Форма текущего контроля
		Лекции		ЛР		ПЗ(СЕМ)		№	Кол. Час.	
		№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	№	Кол. Час.			
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1	Эволюция системы международных торговых соглашений: от ГАТТ к ВТО и новейшим вызовам	6	5			6	2			Устный опрос
2	Базовые правовые принципы и структура соглашений ВТО	1	2			1	3	2	10	Устный опрос
3	Региональные торговые соглашения и мега-соглашения	3	6			3	2			Устный опрос
4	Механизмы защиты внутреннего рынка в системе международных торговых соглашений: антидемпинговые, компенсационные и специальные защитные меры	2	8			2	4	1	50	Устный опрос
5	Торговые аспекты прав интеллектуальной собственности: структура и значение Соглашения ТРИПС	5	5			5	2			Устный опрос
6	Соглашение по торговле услугами: структура, принципы и	4	6			4	3			Устный опрос

	специфика регулирования									
	Промежуточная аттестация							36	Экзамен	
	Всего		32				16	96		

4.2 Краткое содержание разделов и тем занятий

Семестр № 3

№	Тема	Краткое содержание
1	Эволюция системы международных торговых соглашений: от ГАТТ к ВТО и новейшим вызовам	Предпосылки создания Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ-1947). Основные раунды переговоров (Дилон, Кеннеди, Токио, Уругвайский). Марракешское соглашение 1994 г. и рождение ВТО. Кризис органа апелляции ВТО и попытки реформ. Современные альтернативы (мини- и плаурилатеральные соглашения).
2	Базовые правовые принципы и структура соглашений ВТО	Режим наибольшего благоприятствования и национальный режим (ст. I и III ГАТТ). Принцип связанности тарифов и транспарентности. Специфика соглашений: ГАТТ (товары), ГАТС (услуги), ТРИПС (интеллектуальная собственность). Правила субсидирования и антидемпинговые меры (Соглашение по Субсидиям и Компенсационным мерам).
3	Региональные торговые соглашения и мега-соглашения	Классификация региональных торговых соглашений: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок. Сравнительный анализ ключевых соглашений. Правила происхождения товаров как главный инструмент защиты рынка.
4	Механизмы защиты внутреннего рынка в системе международных торговых соглашений: антидемпинговые, компенсационные и специальные защитные меры	Содержание трех основных инструментов, предусмотренных соглашениями Всемирной торговой организации для временной защиты национальных производителей от негативных последствий импорта. Анализируется Соглашение по применению статьи VI Генерального соглашения по тарифам и торговле (антидемпинг), включая процедуры определения демпинговой маржи и материального ущерба. Рассматривается Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам, разграничивающее запрещенные, условно-разрешённые и не вызывающие возражений субсидии. Соглашение по защитным мерам (статья XIX Генерального соглашения по тарифам и торговле), допускающее введение количественных ограничений или повышение пошлин при неожиданном росте импорта вне зависимости от наличия демпинга или субсидий.

5	Торговые аспекты прав интеллектуальной собственности: структура и значение Соглашения ТРИПС	Содержание Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности как одного из трех основных столпов системы Всемирной торговой организации наряду с регулированием товаров и услуг. Минимальные стандарты охраны авторских и смежных прав, товарных знаков, географических указаний, промышленных образцов и патентов. Исследуется механизм принудительного лицензирования как инструмент баланса между интересами правообладателей и публичными целями (в частности, доступом к лекарственным средствам). Особенности разрешения споров в области интеллектуальной собственности в рамках процедур Всемирной торговой организации.
6	Соглашение по торговле услугами: структура, принципы и специфика регулирования	Генеральное соглашение по торговле услугами как первого многостороннего правового инструмента в данной сфере. Четыре способа поставки услуг, закрепленные в соглашении: трансграничная поставка, потребление за рубежом, коммерческое присутствие и перемещение физических лиц. Принципы режима наибольшего благоприятствования и прозрачности применительно к услугам, а также отличие национального режима в сфере услуг (режим позитивного перечисления обязательств) от аналогичного принципа в сфере товаров. Структурные элементы национальных перечней специфических обязательств: ограничения доступа на рынок и ограничения национального режима.

4.3 Перечень лабораторных работ

Лабораторных работ не предусмотрено

4.4 Перечень практических занятий

Семестр № 3

№	Темы практических (семинарских) занятий	Кол-во академических часов
1	Базовые правовые принципы и структура соглашений ВТО	3
2	Механизмы защиты внутреннего рынка в системе международных торговых соглашений: антидемпинговые, компенсационные и специальные защитные меры	4
3	Региональные торговые соглашения и мега соглашения	2
4	Соглашение по торговле услугами: структура, принципы и специфика регулирования	3

5	Торговые аспекты прав интеллектуальной собственности: структура и значение Соглашения ТРИПС	2
6	Эволюция системы международных торговых соглашений: от ГАТТ к ВТО и новейшим вызовам	2

4.5 Самостоятельная работа

Семестр № 3

№	Вид СРС	Кол-во академических часов
1	Подготовка к практическим занятиям	50
2	Подготовка презентаций	10

В ходе проведения занятий по дисциплине используются следующие интерактивные методы обучения: Дискуссия, интерактивная лекция, мастер-класс, публичная презентация

5 Перечень учебно-методического обеспечения дисциплины

5.1 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

5.1.1 Методические указания для обучающихся по практическим занятиям

Методические указания по практическим занятиям для обучающихся по направлению «Востоковедение и африканистика» по дисциплине «Международные соглашения по торговле» [Электронный ресурс] / Изд-во ИРНИТУ, 2026

5.1.2 Методические указания для обучающихся по самостоятельной работе:

Методические указания по самостоятельной работе обучающихся по направлению «Востоковедение и африканистика» по дисциплине «Международные соглашения по торговле» [Электронный ресурс] / Изд-во ИРНИТУ, 2026.

6 Фонд оценочных средств для контроля текущей успеваемости и проведения промежуточной аттестации по дисциплине

6.1 Оценочные средства для проведения текущего контроля

6.1.1 семестр 3 | Устный опрос

Описание процедуры.

Устный опрос проводится в форме индивидуальной беседы по контрольным вопросам продолжительностью 10-15 минут, в ходе которой студент без предварительной подготовки дает развернутые ответы на вопросы.

Вопросы для устного опроса:

1. В каком году было подписано Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ)?
2. Какие цели ставились перед Генеральным соглашением по тарифам и торговле при его создании?
3. Назовите все основные раунды многосторонних торговых переговоров в рамках ГАТТ.
4. В каком году и в каком городе было подписано соглашение о создании Всемирной

торговой организации (ВТО)?

5. Назовите три главных отличия Всемирной торговой организации от Генерального соглашения по тарифам и торговле.
6. Что представляет собой Уругвайский раунд переговоров и каково его историческое значение?
7. В чем заключается принцип «единого пакета обязательств» в ВТО?
8. Назовите основные причины кризиса органа апелляционной инстанции ВТО.
9. Какие современные вызовы требуют реформы системы международных торговых соглашений?
10. Какие три основных соглашения образуют фундамент правовой системы Всемирной торговой организации?
11. В чем заключается содержание принципа режима наибольшего благоприятствования согласно статье I Генерального соглашения по тарифам и торговле?
12. Что запрещает принцип национального режима, закрепленный в статье III Генерального соглашения по тарифам и торговле?
13. Какие исключения из принципа режима наибольшего благоприятствования допускаются правилами Всемирной торговой организации?
14. Какие сферы экономических отношений регулирует Генеральное соглашение по торговле услугами?
15. Какие виды прав интеллектуальной собственности охватываются Соглашением по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности?
16. В чем заключается различие между принципом национального режима в Генеральном соглашении по тарифам и торговле и аналогичным принципом в Генеральном соглашении по торговле услугами?
17. Что означает принцип прозрачности в системе соглашений Всемирной торговой организации?
18. Какие обязательства возлагает на государства-члены Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер?
19. Назовите основные структурные элементы, из которых состоит любое соглашение в рамках Всемирной торговой организации.

Критерии оценивания.

«отлично» - заслуживает обучающийся, обнаруживший всестороннее, систематическое и глубокое знание учебного материала, смог ответить на все уточняющие и дополнительные вопросы.

«хорошо» - заслуживает обучающийся, обнаруживший всестороннее, систематическое и полное знание учебного материала, смог ответить полно почти на все заданные дополнительные и уточняющие вопросы.

«удовлетворительно» - заслуживает обучающийся, если он имеет некоторые пробелы в знании основного учебного материала, ответил не на все уточняющие и дополнительные вопросы.

«неудовлетворительно» - заслуживает обучающийся, если он имеет существенные пробелы в знании основного учебного материала, полностью не раскрыл содержание вопросов, не смог ответить на уточняющие и дополнительные вопросы.

6.2 Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации

6.2.1 Критерии и средства (методы) оценивания индикаторов достижения компетенции в рамках промежуточной аттестации

Индикатор достижения компетенции	Критерии оценивания	Средства (методы) оценивания промежуточной аттестации
ОПК-4.3	Демонстрирует способность осуществлять анализ текстов международных договоров (РТА, ВТО), выделять значимые положения и представлять результаты в виде аналитического доклада с рекомендациями.	Устный опрос или тестирование

6.2.2 Типовые оценочные средства промежуточной аттестации

6.2.2.1 Семестр 3, Типовые оценочные средства для проведения экзамена по дисциплине

6.2.2.1.1 Описание процедуры

Экзамен по дисциплине проводится в виде устного опроса по билетам или итогового тестирования. В случае устного опроса студент готовится к экзамену по заранее предложенным вопросам и тематике практических заданий.

В экзаменационный билет входят два теоретических вопроса и одно практическое задание.

Время подготовки на экзамене – 45 минут. При проведении экзамена в форме итогового тестирования, студент готовится по заранее обозначенным преподавателем вопросам.

Пример задания:

Вопросы к экзамену:

1. Определение международного торгового соглашения. Основные цели и виды таких соглашений (двусторонние, многосторонние, региональные).
2. Эволюция системы международных торговых соглашений от Генерального соглашения по тарифам и торговле до Всемирной торговой организации. Назовите ключевые раунды переговоров.
3. Основные отличия Всемирной торговой организации от Генерального соглашения по тарифам и торговле. Раскройте содержание принципа «единого пакета обязательств».
4. Содержание принципа режима наибольшего благоприятствования и принципа национального режима. Примеры их действия в рамках соглашений Всемирной торговой организации.
5. Структура основных соглашений Всемирной торговой организации: Генеральное соглашение по тарифам и торговле (товары), Генеральное соглашение по торговле услугами, Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.
6. Характеристика региональных торговых соглашений: виды (зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок) и приведите примеры действующих соглашений.
7. Раскройте содержание антидемпинговых, компенсационных и специальных защитных мер как механизмов защиты внутреннего рынка. В чем различия между этими

инструментами?

8. Опишите правовое регулирование технических барьеров в торговле и санитарно-фитосанитарных мер. Какие требования предъявляют соответствующие соглашения Всемирной торговой организации к таким мерам?

9. Назовите основные положения Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности. Что представляет собой механизм принудительного лицензирования?

10. Охарактеризуйте новейшие вызовы для системы международных торговых соглашений (цифровая экономика, климатическая повестка). Какие изменения в регулировании они требуют?

11 Процедура присоединения к ВТО и юридические последствия

12 Понятие «связанного тарифа»

13 Процедура разрешения споров в ВТО

14 Категории субсидий по Соглашению по субсидиям и компенсационным мерам

15 Правила происхождения товаров

16 Общие исключения и исключения по соображениям безопасности (статьи XX и XXI ГАТТ)

17 Правовой статус развивающихся стран в системе ВТО

18 Плаурилатеральные соглашения

19 Регулирование электронной коммерции в торговых соглашениях

20 Соотношение региональных соглашений и обязательств в рамках ВТО

Примерные тестовые задания (выбрать один правильный вариант):

1. Какое соглашение стало основой для создания Всемирной торговой организации?

А) Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ)

Б) Марракешское соглашение

В) Соглашение по торговле услугами (ГАТС)

Г) Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС)

2. Какой принцип означает, что любое торговое преимущество, предоставленное одной стране, должно быть автоматически распространено на все другие государства-члены ВТО?

А) Принцип национального режима

Б) Принцип прозрачности

В) Принцип режима наибольшего благоприятствования

Г) Принцип взаимности

3. Что запрещает принцип национального режима, закрепленный в статье III Генерального соглашения по тарифам и торговле?

А) Взимание импортных пошлин на иностранные товары

Б) Дискриминацию иностранных товаров по сравнению с отечественными на внутреннем рынке

В) Предоставление торговых преференций развивающимся странам

Г) Заключение региональных торговых соглашений

4. Какие три соглашения образуют фундамент правовой системы Всемирной торговой организации?

- А) ГАТТ, ГАТС, ТРИПС
- Б) ГАТТ, НАФТА, ТРИПС
- В) ГАТС, ЮСМКА, ГАТТ
- Г) ТРИПС, ВРЭП, ГАТС

5. Какая мера применяется в случае, если иностранный экспортер продает товар на внешнем рынке по цене ниже внутренней?

- А) Компенсационная пошлина
- Б) Специальная защитная пошлина
- В) Антидемпинговая пошлина
- Г) Сезонная пошлина

6. Что представляет собой плюрилатеральное соглашение в рамках Всемирной торговой организации?

- А) Соглашение, обязательное для всех государств-членов ВТО
- Б) Соглашение, которое распространяется только на государства одного географического региона
- В) Соглашение, обязательное только для тех государств-членов ВТО, которые его подписали
- Г) Соглашение между ВТО и международными организациями

7. Какой способ поставки услуг по Генеральному соглашению по торговле услугами предполагает временное перемещение физического лица на территорию другого государства для оказания услуги?

- А) Трансграничная поставка
- Б) Потребление за рубежом
- В) Коммерческое присутствие
- Г) Перемещение физических лиц

8. Какое исключение из правил Всемирной торговой организации позволяет государству ввести ограничения на импорт для защиты национальной безопасности?

- А) Статья XX Генерального соглашения по тарифам и торговле (общие исключения)
- Б) Статья XXI Генерального соглашения по тарифам и торговле (исключения по соображениям безопасности)
- В) Статья I Генерального соглашения по тарифам и торговле (режим наибольшего благоприятствования)
- Г) Статья III Генерального соглашения по тарифам и торговле (национальный режим)

9. Какое требование предъявляет Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер к государствам-членам ВТО?

- А) Санитарные меры должны быть основаны исключительно на национальных традициях
- Б) Санитарные меры должны быть основаны на международных стандартах и научных доказательствах
- В) Санитарные меры не могут применяться к импортным товарам
- Г) Санитарные меры требуют обязательного согласия страны-экспортера

10. Какой орган Всемирной торговой организации занимается разрешением споров между государствами-членами?

- А) Генеральный совет
- Б) Секретариат ВТО
- В) Орган по разрешению споров
- Г) Совет по торговле товарами

6.2.2.1.2 Критерии оценивания

Отлично	Хорошо	Удовлетворительн о	Неудовлетворительн о
<p>Проведение экзамена в форме устного опроса. Выставляется, если обучающийся на высоком уровне демонстрирует способность раскрывать понятия, применяет профессиональную терминологию; конкретные умения по дисциплине. Практические задания выполнены верно.</p> <p>Проведение экзамена в форме тестирования. Выставляется, если обучающийся при тестировании набрал более 90 % правильных ответов.</p>	<p>Проведение экзамена в форме устного опроса. Выставляется, если обучающийся с незначительными неточностями раскрывает понятия, применяет профессиональную терминологию; конкретные умения по дисциплине. Практические задания выполнены верно.</p> <p>Проведение экзамена в форме тестирования. Выставляется, если обучающийся при тестировании набрал от 70 % до 89 % правильных ответов.</p>	<p>Проведение экзамена в форме устного опроса. Выставляется, если обучающийся с существенными неточностями раскрывает понятия, применяет профессиональную терминологию; конкретные умения по дисциплине. Допускает ошибки при выполнении практических заданий</p> <p>Проведение экзамена в форме тестирования. Выставляется, если обучающийся при тестировании набрал от 60 % до 69 % правильных ответов.</p>	<p>Проведение экзамена в форме устного опроса. Выставляется, если обучающийся неверно раскрывает понятия, применяет профессиональную терминологию; конкретные умения по дисциплине. Неправильно выполняет практические задания.</p> <p>Проведение экзамена в форме тестирования. Выставляется, если обучающийся при тестировании набрал менее 60 % правильных ответов.</p>

7 Основная учебная литература

1. Ажлуни, А. М. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-методическое пособие / А. М. Ажлуни, Е. А. Наташкина. — Орел : ОрелГАУ, 2023. — 110 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/362411>

2. Осокина, Н. В. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / Н. В. Осокина. — Кемерово : КузГТУ имени Т.Ф. Горбачева, 2021. — 172 с. — ISBN 978-5-00137-212-7. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/193912>

3. Чеботарев Н. Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник для вузов по направлению "Экономика" / Н. Ф. Чеботарев, 2014. - 348.

4. Малых, Е. Б. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / Е. Б. Малых. — Санкт-Петербург : ИЭО СПбУТУиЭ, 2021. — 92 с. — ISBN 978-5-94047-879-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/246476>

8 Дополнительная учебная литература и справочная

1. Горленко С. А. Международные соглашения в области товарных знаков : научное издание / С. А. Горленко, Л. Л. Кирий, 2011. - 323.

2. Дюмулен Ипполит Ипполитович. Всемирная торговая организация / И. И. Дюмулен, 2003. - 270.

3. Халевинская Е. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник для вузов по финансово-экономическим специальностям / Е. Д. Халевинская, 2009. - 364.

4. Юсупова, М. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / М. Д. Юсупова. — Грозный : ЧГУ им. А.А. Кадырова, 2020. — 132 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/176251>

9 Ресурсы сети Интернет

1. <http://library.istu.edu/>
2. <https://e.lanbook.com/>

10 Профессиональные базы данных

1. <http://new.fips.ru/>
2. <http://www1.fips.ru/>

11 Перечень информационных технологий, лицензионных и свободно распространяемых специализированных программных средств, информационных справочных систем

1. Microsoft Office Professional Plus 2013
2. Microsoft Office Standard 2010_RUS_ поставка 2010 от ООО "Азон"
3. СПС "Консультант Плюс" _поставка 2024-25
4. Антивирусная программа Drweb.
5. Adobe Photoshop CS5

6. CorelDRAW X5

7. 7 - Zip.

12 Материально-техническое обеспечение дисциплины

1. Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации - мультимедийный проектор, экран с электроприводом, акустическая система + ПК, с выходом в Internet. Комплект мебели, доска, маркер или мел. Лицензионное программное обеспечение.

2. Учебная аудитория для проведения лабораторных/практических (семинарских) занятий, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации - мультимедийный проектор, экран с электроприводом, акустическая система + ПК с выходом в Internet. Комплект мебели, доска, маркер или мел. Лицензионное программное обеспечение.

3. Помещение для самостоятельной работы.