

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования
«ИРКУТСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»**

Кафедра Экономики и цифровых бизнес-технологий

ВАЛЮТНЫЕ РЫНКИ И ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ
по проведению практических (семинарских) занятий
по дисциплине**

Направление	58.03.01 Востоковедение и африканистика
Профиль:	Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока
Квалификация	Бакалавр
Составитель методических указаний:	Чайка Ю.Б. канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и цифровых бизнес-технологий ФГБОУ ВО «ИРНИТУ»

Иркутск 2026 г.

Чайка Ю.Б. Валютные рынки и валютные операции: методические указания по проведению практических (семинарских) занятий для студентов по направлению 58.03.01 Востоковедение и африканистика, профиль Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока, 2026 - 15с.

Оглавление

1. Организация практических (семинарских) занятий.....	4
2. Перечень практических (семинарских) занятий.....	4
3. Содержание практических (семинарских) занятий.....	5
Список рекомендуемой литературы.....	20

1. Организация практических (семинарских) занятий

Целью практических занятий является формирование у обучающихся компетенций, предусмотренных рабочей программой дисциплины «Валютные рынки и валютные операции», а также закрепление теоретического материала через решение учебных задач и анализ ситуаций внешнеэкономической деятельности.

Каждый студент на практическом занятии должен подготовиться к обсуждению вопросов темы, выполнить предложенные задания и представить результаты в устной или письменной форме. Устный фронтальный опрос проводится по всем темам курса; письменные задания выполняются в аудитории или во внеаудиторное время по указанию преподавателя.

Ответы на вопросы темы в ходе устного опроса представляют собой свободное изложение материала с использованием профессиональной терминологии. Практические и тестовые задания выполняются в виде письменного ответа для проверки знаний, умений и навыков, сформированных по результатам освоения дисциплины.

При подготовке к практическим занятиям студенту рекомендуется использовать рабочую программу дисциплины, конспект лекций, нормативные правовые акты, учебную литературу, электронные библиотечные системы, официальные сайты государственных органов и профессиональных организаций.

2. Перечень практических (семинарских) занятий

Перечень практических (семинарских) занятий представлен в таблице 1.

Таблица 1. – Перечень тем практических занятий

№ п/п	Темы практических (семинарских) занятий	Кол-во академических часов
1	Анализ структуры валютного рынка и участников валютных операций	4
2	Расчет и анализ валютных курсов при подготовке внешнеторговой сделки	4
3	Оценка валютных рисков по условиям внешнеторгового контракта	4
4	Анализ характеристик продукции организации для целей внешнеторговой деятельности	4
5	Сравнительный анализ форм международных расчетов	4
6	Предварительный анализ коммерческого предложения внешнеторгового партнера	4
7	Методика формирования отчета и проекта предложения по заключению внешнеторгового контракта	4
8	Комплексный кейс по принятию решения в рамках внешнеторговой сделки	4

3. Содержание практических (семинарских) занятий

Тема 1. Анализ структуры валютного рынка и участников валютных операций

Цель занятия: формирование представления о структуре валютного рынка, составе его участников и роли валютных операций во внешнеэкономической деятельности.

Форма проведения занятия: групповое семинарское занятие с фронтальным опросом, мини-кейсом и тестовыми заданиями.

Методические указания: при подготовке к занятию студенту необходимо изучить теоретический материал по теме, выделить ключевые термины, подготовить ответы на вопросы и выполнить расчетные или аналитические задания с обязательным итоговым выводом.

Вопросы:

1. Понятие валютного рынка, его функции и место в международной торговле.
2. Участники валютного рынка: банки, экспортеры, импортеры, центральные банки, брокеры и небанковские посредники.
3. Виды валютных операций: спот, форвард, своп, опцион, расчетные операции.
4. Роль валютного рынка в обслуживании экспортно-импортных контрактов.
5. Особенности валютных операций при взаимодействии со странами Востока.

Примерные тестовые задания:

ЗАДАНИЕ 1 (выберите один вариант ответа)

Участником валютного рынка, который совершает операции по поручению клиентов (экспортёров, импортёров) и получает комиссию, является:

- а) центральный банк
- б) валютная биржа
- в) коммерческий банк-дилер
- г) валютный брокер

ЗАДАНИЕ 2 (выберите один вариант ответа)

Какой участник внешнеторговой сделки выполняет функции агента валютного контроля при проведении платежа резидента по контракту?

- а) уполномоченный банк, через который проводится расчет
- б) иностранный перевозчик, доставляющий товар
- в) торгово-промышленная палата страны покупателя
- г) страховая компания, оформившая полис на груз

ЗАДАНИЕ 3 (выберите один вариант ответа)

Какая функция валютного рынка заключается в обеспечении своевременного проведения международных расчётов по экспортно-импортным операциям?

- а) спекулятивная

- б) страховая (хеджирование)
- в) расчётно-обслуживающая
- г) регулирующая

Практические задания:

Задача № 1. Составьте схему участников валютной операции по экспортному контракту с покупателем из Китая: экспортер, импортер, банки сторон, агент валютного контроля, перевозчик. Укажите функцию каждого участника и документ, подтверждающий его роль.

Задача № 2. По условиям контракта оплата поступает через 90 дней в юанях. Определите, какие валютные операции и контрольные действия потребуются экспортеру до получения платежа, и оформите ответ в виде таблицы.

Тема 2. Расчет и анализ валютных курсов при подготовке внешнеторговой сделки

Цель занятия: формирование навыков расчета прямых и косвенных котировок, кросс-курсов и оценки влияния изменения курса на цену внешнеторговой сделки.

Форма проведения занятия: практическое занятие с решением расчетных задач и обсуждением результатов.

Методические указания: при подготовке к занятию студенту необходимо изучить теоретический материал по теме, выделить ключевые термины, подготовить ответы на вопросы и выполнить расчетные или аналитические задания с обязательным итоговым выводом.

Вопросы:

1. Понятие валютного курса и виды котировок.
2. Прямая и косвенная котировка валюты.
3. Кросс-курс и порядок его расчета.
4. Номинальный и реальный валютный курс.
5. Факторы формирования валютного курса: инфляция, процентные ставки, торговый баланс, ожидания участников рынка.

Примерные тестовые задания:

ЗАДАНИЕ 1 (выберите один вариант ответа)

Котировка валюты, при которой количество национальной валюты выражается через единицу иностранной (например, 1 USD = 92 RUB), называется:

- а) косвенной (прямой) – зависит от страны
- б) обратной
- в) кросс-курсом
- г) форвардной

ЗАДАНИЕ 2 (выберите один вариант ответа)

Какой фактор в долгосрочном периоде объясняет изменение валютного курса с позиции паритета покупательной способности?

- а) разница в уровне процентных ставок между странами по краткосрочным межбанковским кредитам

- б) относительное изменение денежной массы в обращении, скорректированное на скорость оборота денег
- в) расхождение в индексах потребительских цен (ИПЦ) за длительный период
- г) изменение сальдо торгового баланса под влиянием сезонных факторов

ЗАДАНИЕ 3 (выберите один вариант ответа)

Реальный валютный курс отличается от номинального тем, что:

- а) рассчитывается как номинальный курс, умноженный на отношение внутренних цен к ценам за рубежом, и отражает изменение реальной покупательной способности
- б) зависит только от спекулятивных ожиданий участников рынка Форекс и не связан с ценами на товары
- в) устанавливается центральным банком административно для операций по экспортным контрактам
- г) используется исключительно при расчётах по государственному долгу в иностранной валюте

Практические задания:

Задача № 1. Рассчитайте рублевую стоимость партии оборудования стоимостью 50 000 долл. США при курсах 91,20; 94,00 и 97,50 руб. за доллар. Определите абсолютное и процентное изменение затрат импортера.

Задача № 2. Определите кросс-курс юаня к рублю, если 1 долл. США = 7,21 юаня, а 1 долл. США = 93,60 руб. Проверьте, как изменится результат при укреплении рубля до 90,00 руб. за доллар.

Тема 3. Оценка валютных рисков по условиям внешнеторгового контракта

Цель занятия: формирование умений выявлять валютные риски в контрактных условиях и выбирать способы их минимизации.

Форма проведения занятия: практическое занятие с анализом условий контракта, письменной работой и обсуждением.

Методические указания: при подготовке к занятию студенту необходимо изучить теоретический материал по теме, выделить ключевые термины, подготовить ответы на вопросы и выполнить расчетные или аналитические задания с обязательным итоговым выводом.

Вопросы:

1. Понятие валютного риска и причины его возникновения.
2. Транзакционный, трансляционный и экономический валютный риск.
3. Риски экспортера и импортера при отсрочке платежа.
4. Валютная оговорка, предоплата, форвард и опцион как инструменты управления риском.
5. Связь валюты цены, валюты платежа и срока оплаты.

Примерные тестовые задания:

ЗАДАНИЕ 1 (выберите один вариант ответа)

Валютный риск, связанный с возможностью изменения стоимости денежных потоков в будущем из-за колебаний обменного курса при исполнении внешнеторгового контракта, называется:

- а) трансляционный риск (балансовый)
- б) операционный (транзакционный) риск
- в) экономический риск
- г) страновой риск

ЗАДАНИЕ 2 (выберите один вариант ответа)

Экспортёр, ожидающий поступление валютной выручки через 3 месяца, желает зафиксировать курс продажи. Какой инструмент хеджирования ему подходит?

- а) покупка валютного опциона PUT
- б) продажа форвардного контракта на валюту
- в) открытие длинной позиции на спот-рынке
- г) использование безотзывного аккредитива

ЗАДАНИЕ 3 (выберите один вариант ответа)

Какой инструмент позволяет зафиксировать курс будущей покупки валюты, но не дает возможности получить выгоду от более благоприятного изменения курса?

- а) форвардный контракт
- б) валютный опцион покупателя
- в) открытый счет без хеджирования
- г) фьючерсный контракт

Практические задания:

Задача № 1. По контракту сумма платежа составляет 80 000 евро через 120 дней. Рассчитайте изменение рублевых затрат импортера при курсах 99,00 и 105,50 руб. за евро и предложите два способа ограничения риска.

Задача № 2. Составьте карту валютных рисков по контракту: валюта цены, валюта платежа, срок оплаты, форма расчетов, наличие оговорки, возможный инструмент хеджирования.

Тема 4. Анализ характеристик продукции организации для целей внешнеторговой деятельности

Цель занятия: формирование навыков анализа технических характеристик продукции, требований внешних рынков и их влияния на валютные условия сделки.

Форма проведения занятия: семинар с разбором кейса, подготовкой краткой аналитической записки и защитой выводов.

Методические указания: при подготовке к занятию студенту необходимо изучить теоретический материал по теме, выделить ключевые термины, подготовить ответы на вопросы и выполнить расчетные или аналитические задания с обязательным итоговым выводом.

Вопросы:

1. Технические характеристики продукции и их роль при выходе на внешний рынок.
2. Сертификация, маркировка, гарантийное обслуживание и требования страны покупателя.
3. Влияние массы, габаритов, хрупкости и срока годности на базис поставки и цену.
4. Связь конкурентных преимуществ продукции с валютой цены и условиями платежа.
5. Специфика анализа продукции для рынков стран Востока.

Примерные тестовые задания:

ЗАДАНИЕ 1 (выберите один вариант ответа)

Какой параметр продукции, выводимой на внешний рынок, описывает её приспособленность к местным техническим стандартам, климату, законодательству и предпочтениям потребителей?

- а) конкурентоспособность
- б) адаптивность (адаптированность)
- в) универсальность
- г) инновационность

ЗАДАНИЕ 2 (выберите один вариант ответа)

Для успешного выхода на внешние рынки продукция должна обладать свойством, отражающим её ценовые и неценовые преимущества перед аналогами конкурентов в данной стране. Это свойство называется:

- а) рентабельность
- б) импортозамещаемость
- в) конкурентоспособность
- г) транспортабельность

ЗАДАНИЕ 3 (выберите один вариант ответа)

Какая характеристика продукции приобретает особое значение при экспорте в удалённые регионы и напрямую влияет на структуру логистических издержек?

- а) эргономичность
- б) брендированность
- в) соотношение массы, объёма и цены (транспортабельность)
- г) степень автоматизации

Практические задания:

Задача № 1. Проанализируйте экспортное предложение по поставке промышленного оборудования: выделите характеристики, влияющие на цену, валюту платежа, условия гарантии, сертификацию и базис поставки.

Задача № 2. Составьте краткое заключение о пригодности товара для поставки на рынок выбранной страны Востока с учетом технических стандартов, маркировки, сервиса и валютных условий сделки.

Тема 5. Сравнительный анализ форм международных расчетов

Цель занятия: формирование знаний о формах международных расчетов и навыков выбора расчетной формы с учетом интересов сторон внешнеторговой сделки.

Форма проведения занятия: практическое занятие с составлением сравнительной таблицы и решением ситуационной задачи.

Методические указания: при подготовке к занятию студенту необходимо изучить теоретический материал по теме, выделить ключевые термины, подготовить ответы на вопросы и выполнить расчетные или аналитические задания с обязательным итоговым выводом.

Вопросы:

1. Авансовый платеж, открытый счет, инкассо и документарный аккредитив.
2. Преимущества и недостатки форм расчетов для экспортера и импортера.
3. Роль банка при документарных расчетах.
4. Срок платежа и его влияние на валютный риск.
5. Документы, необходимые для подтверждения исполнения обязательств.

Примерные тестовые задания:

ЗАДАНИЕ 1 (выберите один вариант ответа)

Какая форма расчётов по внешнеторговому контракту предполагает, что банк импортёра (банк-эмитент) обязуется произвести платёж экспортёру при условии предоставления последним документов, строго соответствующих условиям контракта и аккредитива?

- а) инкассо
- б) банковский перевод
- в) аккредитив (документарный)
- г) открытый счет

ЗАДАНИЕ 2 (выберите один вариант ответа)

При расчётах в форме инкассо банк экспортёра (банк-ремитент) направляет документы на товар банку импортёра с требованием:

- а) выплатить сумму немедленно без проверки документов
- б) выдать документы импортёру только после акцепта тратты или оплаты (в зависимости от вида инкассо)
- в) задержать документы до получения отдельного разрешения центрального банка
- г) переслать документы экспортёру обратно без предъявления импортёру

ЗАДАНИЕ 3 (выберите один вариант ответа)

Открытый счет как форма расчетов для экспортера является более рискованным, потому что:

- а) товар передается до получения платежа, а оплата зависит от платежеспособности покупателя
- б) банк может заблокировать исполнение контракта
- в) валютный курс по такой сделке может изменяться

г) покупатель не получает товаросопроводительные документы

Практические задания:

Задача № 1. Сравните аванс, инкассо, открытый счет и документарный аккредитив по критериям: риск экспортера, риск импортера, стоимость банковского обслуживания, скорость расчетов и документальная нагрузка.

Задача № 2. Выберите форму расчетов для сделки с новым покупателем при поставке товара с отсрочкой платежа 60 дней. Обоснуйте выбор с учетом валютного риска и интересов обеих сторон.

Тема 6. Предварительный анализ коммерческого предложения внешнеторгового партнера

Цель занятия: формирование навыков предварительного анализа коммерческих предложений и запросов с учетом валютного курса, условий оплаты и рисков.

Форма проведения занятия: письменная работа с подготовкой аналитического заключения.

Методические указания: при подготовке к занятию студенту необходимо изучить теоретический материал по теме, выделить ключевые термины, подготовить ответы на вопросы и выполнить расчетные или аналитические задания с обязательным итоговым выводом.

Вопросы:

1. Структура коммерческого предложения внешнеторгового партнера.
2. Предмет предложения, количество, цена, валюта цены и платежа.
3. Условия поставки, оплаты, гарантии и ответственности.
4. Проверка соответствия предложения потребностям организации.
5. Критерии принятия или отклонения коммерческого предложения.

Примерные тестовые задания:

ЗАДАНИЕ 1 (выберите один вариант ответа)

Внешнеторговый контракт предусматривает, что расчёты осуществляются в долларах США через корреспондентские счета банков в Нью-Йорке. Какое условие расчётов описано?

- а) валюта контракта и валюта платежа
- б) условие о форфейтинге
- в) условие о валютной оговорке
- г) условие о чековой форме расчётов

ЗАДАНИЕ 2 (выберите один вариант ответа)

Поставка на условиях FCA Шанхай в коммерческом предложении требует дополнительной проверки:

- а) согласованного места передачи товара перевозчику (на территории терминала или за его пределами), распределения расходов по погрузке и момента перехода рисков с продавца на покупателя

б) только текущего валютного курса юаня к рублю / доллару, без учёта логистики

в) статуса экспортной таможенной очистки товара (по умолчанию продавец выполняет её, но это нужно подтвердить документально)

г) соответствия маркировки товара внутренним стандартам складского учёта покупателя без анализа перехода рисков

ЗАДАНИЕ 3 (выберите один вариант ответа)

Если предложение предусматривает отсрочку платежа в иностранной валюте, то в аналитическом заключении необходимо оценить:

а) возможное изменение курса до даты платежа и способы ограничения потерь

б) только текущий курс на дату выставления предложения без прогноза его динамики

в) кредитный риск контрагента отдельно от валютного, без их взаимосвязи

г) возможность рефинансирования обязательства в национальной валюте по фиксированной ставке

Практические задания:

Задача № 1. Проведите анализ коммерческого предложения: товар - комплектующие, цена - 25 000 долл. США, платеж через 60 дней, поставка FCA Шанхай. Выделите валютные, логистические и документальные риски.

Задача № 2. Сформируйте таблицу сравнения двух предложений по критериям: цена в рублевом эквиваленте, валюта платежа, срок оплаты, условия поставки, требуемые документы и итоговый риск.

Тема 7. Методика формирования отчета и проекта предложения по заключению внешнеторгового контракта

Цель занятия: формирование навыков подготовки отчета и обоснованных предложений по валютным условиям сделки.

Форма проведения занятия: практическое занятие с оформлением фрагмента отчета и устной защитой рекомендаций.

Методические указания: при подготовке к занятию студенту необходимо изучить теоретический материал по теме, выделить ключевые термины, подготовить ответы на вопросы и выполнить расчетные или аналитические задания с обязательным итоговым выводом.

Вопросы:

1. Назначение аналитического отчета при подготовке внешнеторгового контракта.

2. Структура отчета: исходные данные, анализ условий, риски, выводы и предложения.

3. Формулирование рекомендаций по валюте цены, валюте платежа и срокам расчетов.

4. Обоснование выбора формы расчетов.

5. Требования к деловому стилю и доказательности выводов.

Примерные тестовые задания:

ЗАДАНИЕ 1 (выберите один вариант ответа)

- а) расчёт чувствительности итоговой стоимости сделки к изменению валютного курса, процентных ставок и цен на логистику
- б) юридическое заключение о дееспособности контрагента без привязки к условиям поставки
- в) сравнительная таблица условий трёх альтернативных офферт с указанием цены, сроков и базиса поставки
- г) ретроспективный обзор курсовых колебаний за последние пять лет без прогноза влияния на сделку

ЗАДАНИЕ 2 (выберите один вариант ответа)

Рекомендация о заключении внешнеторгового контракта должна опираться на:

- а) сопоставление цены, рисков, условий платежа, сроков и документальных требований
- б) минимальную цену без учета условий поставки и платежа
- в) анализ валюты цены и валюты платежа
- г) выбор контрагента исключительно по стране регистрации

ЗАДАНИЕ 3 (выберите один вариант ответа)

- а) отсутствие анализа валютных рисков и обоснования выбора валюты платежа / формы расчётов
- б) включение в текст ссылок на недействующие нормативные акты и устаревшие версии Incoterms
- в) избыточное описание процедуры приёмки товара без указания ответственного за страховку
- г) отсутствие перечня форс-мажорных обстоятельств при том, что контракт предусматривает аванс

Практические задания:

Задача № 1. Составьте структуру отчета по результатам анализа коммерческого предложения иностранного поставщика: исходные данные, расчетная часть, оценка рисков, вывод и проект рекомендации.

Задача № 2. Подготовьте фрагмент проекта предложения руководителю о заключении контракта: укажите выбранную валюту платежа, форму расчетов, защитную оговорку и аргументы в пользу решения.

Тема 8. Комплексный кейс по принятию решения в рамках внешнеторговой сделки

Цель занятия: закрепление навыков комплексного анализа валютных условий сделки и подготовки управленческого решения.

Форма проведения занятия: командная работа с кейсом, расчетами, защитой решения и взаимной оценкой.

Методические указания: при подготовке к занятию студенту необходимо изучить теоретический материал по теме, выделить ключевые термины, подготовить ответы на вопросы и выполнить расчетные или аналитические задания с обязательным итоговым выводом.

Вопросы:

1. Этапы комплексного анализа валютных условий сделки.
2. Оценка коммерческого предложения и запроса партнера.
3. Выбор формы расчетов, валюты платежа и способа снижения риска.
4. Сопоставление альтернативных вариантов сделки.
5. Подготовка итогового решения и его защита.

Примерные тестовые задания:

ЗАДАНИЕ 1 (выберите один вариант ответа)

При выборе варианта сделки окончательное решение должно приниматься на основе:

- а) совокупной стоимости владения (Total Cost of Ownership) с учётом валютного риска, надёжности расчётов и реальной исполнимости условий
- б) минимальной номинальной цены в иностранной валюте без пересчёта в рубли по ожидаемому курсу на момент платежа
- в) сравнения только базисов поставки (Incoterms) без анализа валютно-финансовых условий
- г) оценки только кредитного рейтинга контрагента в отрыве от сроков и валюты контракта

ЗАДАНИЕ 2 (выберите один вариант ответа)

Валютная оговорка в контракте целесообразна, если:

- а) стороны хотят распределить последствия существенного изменения курса между датой договора и датой платежа
- б) стороны намерены исключить ряд документов из внешнеторговой сделки
- в) товар поставляется без цены и количества
- г) расчеты не связаны с денежными обязательствами

ЗАДАНИЕ 3 (выберите один вариант ответа)

а) они могут повлиять на порядок расчётов, состав обязательных документов, валютные ограничения (репатриация выручки, сроки платежа) и меры ответственности сторон (штрафы, блокировка счетов)

б) они изменяют только список нормативных актов, которые нужно формально перечислить в контракте, но не влияют на экономику сделки

в) они могут сделать невозможным применение ранее согласованных условий о валюте платежа, если валюта попадает под санкционные или регуляторные запреты

г) они отменяют необходимость анализа коммерческих условий, так как законодательство имеет приоритет над любыми договорённостями

Практические задания:

Задача № 1. Рассмотрите два варианта сделки: поставщик А предлагает цену 100 000 долл. США с оплатой через 90 дней; поставщик Б - 92 000 евро с предоплатой 30 %. Сравните варианты с учетом курса, срока платежа, формы расчетов и риска.

Задача № 2. Подготовьте итоговое решение по комплексному кейсу: выбрать предложение, обосновать отказ от альтернативы, указать необходимые документы и условия, которые следует включить в контракт.

Список рекомендуемой литературы

1. Калимов Д. А. Валютное регулирование в Российской Федерации / Д. А. Калимов, 2005. - 119.

2. Саприкина, Н. А. Международные валютные, кредитные и финансовые операции : учебное пособие / Н. А. Саприкина. — Белгород : НИУ БелГУ, 2025. — 128 с. — ISBN 978-5-9571-3859-4. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/501608> (дата обращения: 15.05.2026). [Сайт] URL: <https://reader.lanbook.com/book/501608?lms=1c16990ee24a50562d99c695d1cd8c68>

3. Горбачева, Т. А. Международные валютно-кредитные отношения : учебник / Т. А. Горбачева, Э. Н. Гаврилова. — Москва : МУИВ, 2023. — 208 с. — ISBN 978-5-9580-0665-6. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/433727> (дата обращения: 15.05.2026). [Сайт] — URL: <https://reader.lanbook.com/book/433727?lms=9631d18cc5cbda5ada605b5d3fa66bbf>

4. Варламова Т. П. Валютные операции : учебное пособие / Т. П. Варламова, М. А. Варламова, 2009. - 269.

5. Артемов Николай Михайлович. Валютные рынки / Н. М. Артемов, 2001. - 94.

6. Синявская, Е. Е. Международные финансы и валютное регулирование : учебное пособие / Е. Е. Синявская. — Сочи : СГУ, 2024. — 28 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/492959> (дата обращения: 15.05.2026). [Сайт] — URL: <https://reader.lanbook.com/book/492959?lms=9cbb777c55c70520239ab40a63e7f0ca>

7. Якунина, А. В. Финансовые рынки / А. В. Якунина, С. В. Якунин, Ю. В. Семернина. — Санкт-Петербург : Лань, 2022. — 124 с. — ISBN 978-5-507-44841-8. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/266840> (дата обращения: 15.05.2026). [Сайт] — URL: <https://reader.lanbook.com/book/266840?lms=061ae6c4c834b2592bcb47807d1261e0>