

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования
«ИРКУТСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»**

Кафедра Экономики и цифровых бизнес-технологий

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СОГЛАШЕНИЯ ПО ТОРГОВЛЕ

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ
по проведению практических (семинарских) занятий
по дисциплине**

Направление	58.03.01 Востоковедение и африканистика
Профиль:	Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока
Квалификация	Бакалавр
Составитель методических указаний:	Барыкина Ю.Н. канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и цифровых бизнес- технологий ФГБОУ ВО «ИРНИТУ»

Иркутск 2026 г.

Барыкина Ю.Н. Международные соглашения по торговле: методические указания по проведению практических (семинарских) занятий для студентов по направлению 58.03.01 Востоковедение и африканистика, профиль Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока, 2026 - 9с.

1. Организация практических занятий

Целью практических занятий является формирование компетенции в области налогов и налогообложения внешнеэкономической деятельности.

Каждый студент на практическом занятии должен выполнить предложенные задания, участвовать в обсуждении, аргументировано излагать свое мнение, вести дискуссию, развивать способности к сбору информации и ее обобщению. Для этого по каждой теме следует проработать лекционный материал, основные учебные пособия, при необходимости использовать дополнительную литературу и нормативно-правовые акты. Следует использовать материалы периодической печати, а также Интернет - ресурсы и информационно-правовые системы «Гарант» и «Консультант Плюс».

При выполнении заданий на практических занятиях следует обратить внимание на требования к оформлению результатов. Для ответов на контрольные вопросы можно рекомендовать составить краткий конспект, который даст возможность более полного усвоения теоретических положений и в концентрированном виде иметь систематизированный материал, соответствующий содержанию дисциплины.

Результаты выполнения заданий могут быть в виде устного ответа на предложенные вопросы и / или письменного ответа, выполнения тестовых заданий, решения задач.

Формы текущего контроля определяются преподавателем, например, устный фронтальный или индивидуальный опрос, выполнение тестовых заданий, решения задач для проверки знаний, умений и навыков, сформированных по результатам освоения дисциплины.

2. Перечень практических занятий

Перечень практических (семинарских) занятий представлен в таблице 1.1.

Таблица 1.1 – Перечень семинарских занятий

Семестр №3

№ п/п	Наименование семинарских занятий	Форма проведения
1	Базовые правовые принципы и структура соглашений ВТО	Устный опрос
2	Механизмы защиты внутреннего рынка в системе международных торговых соглашений: антидемпинговые, компенсационные и специальные защитные меры	Устный опрос
3	Региональные торговые соглашения и мега соглашения	Устный опрос
4	Соглашение по торговле услугами: структура, принципы и специфика регулирования	Устный опрос
5	Торговые аспекты прав интеллектуальной собственности: структура и значение Соглашения ТРИПС	Устный опрос
6	Эволюция системы международных торговых соглашений: от ГАТТ к ВТО и новейшим вызовам	Устный опрос

3.Содержание практических занятий Семестр №3

Цель занятий: сформировать у студентов знания об основах международных финансов, механизмах функционирования мировой валютно-финансовой системы и особенностях международных финансовых отношений.

Практическое занятие № 1 Тема 1. Базовые правовые принципы и структура соглашений ВТО

Вопросы

1. В каком году было подписано Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ)? 2. Какие цели ставились перед Генеральным соглашением по тарифам и торговле при его создании?
3. Назовите все основные раунды многосторонних торговых переговоров в рамках ГАТТ.
- 6
4. В каком году и в каком городе было подписано соглашение о создании Всемирной торговой организации (ВТО)?
5. Назовите три главных отличия Всемирной торговой организации от Генерального соглашения по тарифам и торговле.
6. Что представляет собой Уругвайский раунд переговоров и каково его историческое значение?
7. В чем заключается принцип «единого пакета обязательств» в ВТО?
8. Назовите основные причины кризиса органа апелляционной инстанции ВТО.
9. Какие современные вызовы требуют реформы системы международных торговых соглашений?
10. Какие три основных соглашения образуют фундамент правовой системы Всемирной торговой организации?
11. В чем заключается содержание принципа режима наибольшего благоприятствования согласно статье I Генерального соглашения по тарифам и торговле?
12. Что запрещает принцип национального режима, закрепленный в статье III Генерального соглашения по тарифам и торговле?
13. Какие исключения из принципа режима наибольшего благоприятствования допускаются правилами Всемирной торговой организации?
14. Какие сферы экономических отношений регулирует Генеральное соглашение по торговле услугами?
15. Какие виды прав интеллектуальной собственности охватываются Соглашением по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности?
16. В чем заключается различие между принципом национального режима в Генеральном соглашении по тарифам и торговле и аналогичным принципом в Генеральном соглашении по торговле услугами?
17. Что означает принцип прозрачности в системе соглашений Всемирной торговой организации?
18. Какие обязательства возлагает на государства-члены Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер?
19. Назовите основные структурные элементы, из которых состоит любое соглашение в рамках Всемирной торговой организации.

Практическое занятие № 2 Тема 2. Механизмы защиты внутреннего рынка в системе международных торговых соглашений: антидемпинговые, компенсационные и специальные защитные меры

Вопросы

1. Понятие и цели защиты внутреннего рынка в международной торговле.
2. Международные торговые соглашения и их роль в регулировании защитных мер.
3. Правовые основы применения защитных мер в рамках Всемирная торговая организация.
4. Понятие демпинга и его основные признаки.
5. Причины применения антидемпинговых мер государствами.
6. Порядок проведения антидемпингового расследования.
7. Антидемпинговые пошлины: сущность и механизм применения.
8. Компенсационные меры и основания их введения.
9. Понятие субсидирования в международной торговле.
10. Виды государственных субсидий и их влияние на конкуренцию.
11. Компенсационные пошлины как инструмент защиты внутреннего рынка.
12. Специальные защитные меры: понятие и условия применения.
13. Отличия антидемпинговых, компенсационных и специальных защитных мер.
14. Экономические последствия введения защитных мер для национальной экономики.
15. Влияние защитных мер на международную торговлю и конкуренцию.
16. Практика применения антидемпинговых мер в мировой экономике.
17. Особенности применения компенсационных мер в современной международной торговле.
18. Ограничения и принципы использования специальных защитных мер.
19. Роль национальных органов власти в проведении торговых расследований.
20. Современные тенденции развития механизмов защиты внутреннего рынка в международной торговле.

Практическое занятие № 3 Тема 3. Региональные торговые соглашения и мега соглашения

Вопросы

1. Понятие региональных торговых соглашений и причины их возникновения.
2. Основные цели создания региональных торговых объединений.
3. Формы региональной экономической интеграции и их характеристика.
4. Зона свободной торговли: сущность и особенности функционирования.
5. Таможенный союз как форма региональной интеграции.
6. Общий рынок и его ключевые признаки.
7. Экономический и валютный союз: особенности и значение.
8. Роль Европейский союз в развитии региональной интеграции.
9. Североамериканское торговое соглашение и его особенности.
10. Современное соглашение USMCA и его отличие от NAFTA.
11. Интеграционные процессы в рамках Евразийский экономический союз.
12. Понятие мегасоглашений в международной торговле.
13. Причины появления мегарегиональных торговых соглашений.
14. Транстихоокеанское партнерство: цели и значение.
15. Региональное всеобъемлющее экономическое партнерство (RCEP) и его роль в мировой экономике.
16. Влияние региональных торговых соглашений на мировую торговлю.
17. Преимущества и недостатки региональной экономической интеграции.

18. Соотношение региональных торговых соглашений и правил Всемирная торговая организация.
19. Экономические последствия участия страны в мегасоглашениях.
20. Современные тенденции развития региональных торговых соглашений и мегасоглашений.

Практическое занятие № 4 Тема 4. Соглашение по торговле услугами: структура, принципы и специфика регулирования

Вопросы

1. Понятие международной торговли услугами и ее особенности.
2. Основные виды услуг в международной торговле.
3. Роль сферы услуг в современной мировой экономике.
4. Причины роста международной торговли услугами.
5. Структура мирового рынка услуг и его основные сегменты.
6. Особенности международной торговли транспортными услугами.
7. Международная торговля финансовыми услугами: сущность и тенденции развития.
8. Международный рынок туристических услуг и его значение для экономики стран.
9. Цифровые услуги и их роль в международной торговле.
10. Способы поставки услуг в международной торговле согласно Всемирная торговая организация.
11. Генеральное соглашение по торговле услугами (GATS): цели и основные принципы.
12. Принцип режима наибольшего благоприятствования в торговле услугами.
13. Принцип национального режима в международной торговле услугами.
14. Особенности регулирования доступа иностранных поставщиков услуг на национальные рынки.
15. Нетарифные ограничения в международной торговле услугами.
16. Роль международных организаций в регулировании торговли услугами.
17. Проблемы либерализации международной торговли услугами.
18. Влияние цифровизации на развитие международной торговли услугами.
19. Современные тенденции развития мирового рынка услуг.
20. Перспективы международного сотрудничества в сфере торговли услугами.

Практическое занятие № 5. Тема 5. Торговые аспекты прав интеллектуальной собственности: структура и значение Соглашения ТРИПС

Вопросы

1. Понятие интеллектуальной собственности и ее роль в международной торговле.
2. Основные объекты прав интеллектуальной собственности.
3. Причины международной охраны прав интеллектуальной собственности.
4. История формирования международной системы защиты интеллектуальной собственности.
5. Соглашение ТРИПС: цели, задачи и значение.
6. Структура Соглашения ТРИПС и его основные разделы.
7. Роль Всемирная торговая организация в регулировании прав интеллектуальной собственности.
8. Основные принципы Соглашения ТРИПС.

9. Принцип национального режима в системе защиты интеллектуальной собственности.
10. Принцип режима наибольшего благоприятствования в ТРИПС.
11. Особенности международной охраны авторских прав.
12. Международная защита патентных прав и ее особенности.
13. Правовая охрана товарных знаков в международной торговле.
14. Географические указания как объект интеллектуальной собственности.
15. Механизмы обеспечения соблюдения прав интеллектуальной собственности в рамках ТРИПС.
16. Ответственность за нарушение прав интеллектуальной собственности в международной торговле.
17. Проблемы защиты интеллектуальной собственности в цифровой экономике.
18. Влияние Соглашения ТРИПС на развивающиеся страны.
19. Современные тенденции развития международной системы охраны интеллектуальной собственности.
20. Значение прав интеллектуальной собственности для инновационного развития мировой экономики.

Практическое занятие № 6. Тема 6. Эволюция системы международных торговых соглашений: от ГАТТ к ВТО и новейшим вызовам

Вопросы

Понятие международной торговой системы и этапы ее развития.

1. Причины создания Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ).
2. Основные принципы деятельности ГАТТ.
3. Этапы развития системы ГАТТ и их характеристика.
4. Уругвайский раунд переговоров и его значение для мировой торговли.
5. Причины создания Всемирная торговая организация.
6. Основные функции и структура Всемирная торговая организация.
7. Принцип режима наибольшего благоприятствования в системе ВТО.
8. Принцип национального режима в международной торговле.
9. Механизм разрешения торговых споров в рамках ВТО.
10. Отличия системы ВТО от ГАТТ.
11. Роль ВТО в либерализации мировой торговли.
12. Современные проблемы функционирования ВТО.
13. Влияние региональных торговых соглашений на многостороннюю торговую систему.
14. Торговые войны как вызов современной международной торговой системе.
15. Цифровизация мировой торговли и ее влияние на деятельность ВТО.
16. Экологические требования и устойчивое развитие в международной торговле.
17. Проблемы реформирования системы ВТО на современном этапе.
18. Роль развивающихся стран в современной международной торговой системе.
19. Перспективы развития международных торговых соглашений в условиях глобальных вызовов.

3. Основная учебная литература

1. Ажлуни, А. М. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-методическое пособие / А. М. Ажлуни, Е. А. Наташкина. — Орел : ОрелГАУ, 2023. — 110 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/362411>

2. Осокина, Н. В. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / Н. В. Осокина. — Кемерово : КузГТУ имени Т.Ф. Горбачева, 2021. — 172 с. — ISBN 978-5-00137-212-7. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/193912>

3. Чеботарев Н. Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник для вузов по направлению "Экономика" / Н. Ф. Чеботарев, 2014. - 348.

4. Малых, Е. Б. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / Е. Б. Малых. — Санкт-Петербург : ИЭО СПбУТУиЭ, 2021. — 92 с. — ISBN 978-5-94047-879-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/246476>

4. Дополнительная учебная и справочная литература

1. Горленко С. А. Международные соглашения в области товарных знаков : научное издание / С. А. Горленко, Л. Л. Кирий, 2011. - 323.

2. Дюмулен Ипполит Ипполитович. Всемирная торговая организация / И. И. Дюмулен, 2003. - 270.

3. Халевинская Е. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник для вузов по финансово-экономическим специальностям / Е. Д. Халевинская, 2009. - 364.

4. Юсупова, М. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / М. Д. Юсупова. — Грозный : ЧГУ им. А.А. Кадырова, 2020. — 132 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/176251>

5. Ресурсы сети Интернет

1. <http://library.istu.edu/>
2. <https://e.lanbook.com/>

6. Профессиональные базы данных

1. <http://new.fips.ru/>
2. <http://www1.fips.ru/>

7. Перечень информационных технологий, лицензионных и свободно распространяемых специализированных программных средств, информационных справочных систем

1. СПС "Консультант Плюс"
2. Microsoft® Office Professional Plus 2010 Russian OpenLicensePack NoLevel AcademicEdition
3. Microsoft Windows Seven Professional (Microsoft Windows Seven Starter) - Seven, Vista, XP_prof_64, XP_prof_32 - поставка 2010

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины

1. Учебная аудитория для проведения лекционных занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации. Оснащение: комплект учебной мебели, рабочее место преподавателя, доска. Мультимедийное оборудование (в том числе переносное): мультимедийный проектор, экран, акустическая система, компьютер с выходом в интернет.

2. Учебная аудитория для проведения лабораторных/практических (семинарских) занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации. Оснащение: комплект учебной мебели, рабочее место преподавателя, доска. Мультимедийное оборудование (в том числе переносное): мультимедийный проектор, экран, акустическая система, компьютер с выходом в интернет.