

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования
«ИРКУТСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»**

Кафедра Экономики и цифровых бизнес-технологий

ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ
по самостоятельной работе**

Специальность	58.03.01 Востоковедение и африканистика
Профиль:	Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока
Квалификация	Бакалавр
Составитель методических указаний:	Трунова Л.Г. канд. экон. Наук, доцент кафедры экономики и цифровых бизнес- технологий ФГБОУ ВО «ИРНИТУ»

Иркутск 2026 г.

Трунова Л.Г. Основы внешнеэкономической деятельности: методические по самостоятельной работе для студентов для студентов по направлению: 58.03.01 Востоковедение и африканистика, профиль Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока, 2026 – 10 с.

Оглавление

1	Перечень видов самостоятельной работы студентов	4
2	Подготовка к практическим занятиям	4
3	Подготовка к зачету	12
4	Список рекомендуемой литературы	13

1. Перечень видов самостоятельной работы студентов (далее СРС) представлен в таблице 1.1

Таблица 1.1. – Виды СРС - 2 семестр

№ п/п	Вид СРС	Форма отчета
1	Подготовка к зачёту	Устный опрос и/ или тест
2	Подготовка к практическим занятиям	Контрольные вопросы / доклады

Самостоятельное изучение теоретического материала.

Для самостоятельного изучения теоретического материала необходимо ознакомиться с содержанием методических указаний по самостоятельной работе студентов. При этом целесообразно по всем изучаемым темам в разрезе предложенных вопросов для самостоятельной работы составить краткий конспект, который даст возможность более полного усвоения теоретических положений и систематизировать учебный материал, соответствующий программе курса.

Контроль за выполнением заданий самостоятельной работой студентов осуществляется на индивидуальных консультациях или в аудиторное время в форме устного опроса.

Выполненное задание проверяется преподавателем и оценивается по пяти балльной системе. Результаты выполнения задания для самостоятельной работы учитываются при определении баллов текущей успеваемости.

2. Подготовка к практическим занятиям

Цель подготовки к практическим занятиям является формирование компетенций в области основ внешнеэкономической деятельности, а также способности осуществлять анализ профессиональной информации, в том числе выделять содержательно значимые данные из потоков информации в профессиональной сфере и систематизировать их согласно поставленным задачам.

Задания к практическим занятиям определяются преподавателем в соответствии с тематикой курса в виде самостоятельной подготовки к устному опросу по контрольным вопросам, выполнения практических заданий, решения задач, разбора практических ситуаций.

Примерная тематика вопросов для подготовки к практическим занятиям

1. Как пандемия COVID-19 и последовавшие за ней кризисы цепочек поставок изменили подходы компаний к организации внешнеэкономической деятельности?

2. Какие основные факторы в последние годы способствуют фрагментации мировой экономики и регионализации ВЭД вместо глобализации?

3. Насколько эффективны современные механизмы ВТО в регулировании международной торговли, и какие реформы организации наиболее актуальны?

4. Как рост протекционизма и торговых войн (например, между США и Китаем) влияет на стратегии экспортно-импортных операций?

5. В чем заключаются ключевые возможности и риски для развития ВЭД в условиях перехода к «зеленой» экономике и углеродного регулирования?

6. Как цифровая трансформация (блокчейн, электронные коносаменты, смарт-контракты) меняет документооборот и логистику во внешнеэкономической деятельности?

7. Почему санкционное давление стало одним из главных факторов трансформации ВЭД, и как компании адаптируются к работе в условиях ограничений?

8. Какое влияние оказывают региональные интеграционные объединения (ЕС, ЕАЭС, МЕРКОСУР, АСЕАН, USMCA) на развитие внешнеэкономической деятельности их участников?

9. Как меняются роль и значение транснациональных корпораций (ТНК) в современной системе международного обмена товарами, услугами и капиталом?

10. Оцените перспективы и риски использования национальных валют во взаимных расчетах вместо доллара США: приведет ли это к дедолларизации ВЭД?

11. Какие новые барьеры (нетарифные, технические, экологические) становятся наиболее значимыми для выхода компаний на внешние рынки сегодня?

12. Как развитие цифровых платформ и маркетплейсов (e-commerce) трансформирует традиционную модель внешнеэкономической деятельности малого и среднего бизнеса?

13. В какой степени инвестиционная политика стран (стимулирование FDI, контроль за слияниями) способствует или препятствует развитию международного сотрудничества?

14. Какие уроки можно извлечь из сбоев морских цепочек поставок (например, в Суэцком канале) для повышения устойчивости транспортных коридоров в ВЭД?

15. Как соотносятся цели развития экспорта высокотехнологичной продукции и защиты интеллектуальной собственности в рамках международных соглашений?

16. В чем проявляется влияние геополитических блоков (G7, БРИКС, ШОС) на формирование новых правил и стандартов внешнеэкономической деятельности?

17. Почему вопросы трудовых стандартов и социальной ответственности становятся неотъемлемой частью современных международных торговых договоров?

18. Какие модели государственной поддержки экспорта (кредитование, страхование, промоутерские агентства) наиболее эффективны в условиях глобальной конкуренции?

19. Как развитие искусственного интеллекта и анализа больших данных может изменить прогнозирование рынков и управление рисками во внешнеэкономической деятельности?

20. Какие сценарии развития мировой торговли и ВЭД наиболее вероятны в ближайшие 5–10 лет: возврат к глобализации, сосуществование блоков или регионализация?

21. Какие организационные структуры управления ВЭД (экспортный отдел, дочернее торговое подразделение, привлечение внешнего трейдера) наиболее эффективны для среднего промышленного предприятия?

22. Как правильно распределить функции между отделом ВЭД и смежными подразделениями (логистика, производство, финансы, юристы) внутри компании?

23. Какие ключевые этапы включает процесс организации выхода компании на внешний рынок с нуля?

24. В чем преимущества и недостатки создания совместного предприятия (СП) versus самостоятельного экспортного подразделения для организации ВЭД?

25. Как разработать эффективный регламент документооборота по внешнеторговому контракту (от выставления инвойса до получения валютной выручки)?

26. Какие методы выбора иностранного контрагента (проверка благонадежности, due diligence, кредитные отчеты) должны быть закреплены в организации ВЭД?

27. Как организовать валютный контроль и соблюдение валютного законодательства при проведении экспортно-импортных операций?

28. Какие внутренние инструкции и положения необходимы для минимизации рисков при заключении внешнеторговых контрактов (по базисам Incoterms, форс-мажору, валюте платежа)?

29. Какова оптимальная схема взаимодействия отдела ВЭД с таможенным брокером и логистическими компаниями: аутсорсинг или собственная служба?

30. Какие требования к квалификации и навыкам сотрудников отдела ВЭД являются наиболее критичными в современных условиях (знание языков, Incoterms, ВЭД-программ)?

31. Как организовать работу с банками по паспортам сделок (или их аналогам) и валютному контролю при множестве внешнеторговых контрактов?

32. Какие IT-решения и ERP-модули (например, 1С:ВЭД, SAP Global Trade Services) наиболее эффективны для автоматизации учета и управления ВЭД?

33. Как выстроить внутренний контроль за соблюдением экспортных ограничений и санкционных режимов при работе с разными странами?

34. Какие этапы включает организация тендерного сопровождения при участии в международных закупках и проектах?

35. Как правильно организовать ценообразование для экспортных поставок с учетом налоговых, таможенных и транспортных составляющих?

36. Какие механизмы страхования внешнеэкономических рисков (валютных, политических, коммерческих) должны быть встроены в процесс организации ВЭД?

37. Как организовать послепродажное обслуживание и гарантийный ремонт при экспорте сложной техники (сервисные центры, выездные бригады)?

38. Какие типовые ошибки допускают компании при организации документооборота по внешнеторговым сделкам и как их избежать?

39. Как организовать взаимодействие с государственными органами (валютный контроль, таможня, отраслевые министерства) для получения лицензий и разрешений?

40. Как построить систему KPI и мотивации для сотрудников отдела ВЭД (объем экспорта, снижение транзакционных издержек, соблюдение сроков)?

41. Каковы основные этапы техники подготовки и проведения экспортной операции — от получения запроса до отгрузки товара?

42. В чем принципиальные различия в технике организации импортной операции по сравнению с экспортной (анализ рынка, выбор поставщика, согласование условий)?

43. Какие виды встречных торговых операций (бартер, компенсационные сделки, встречные закупки) наиболее сложны в техническом исполнении и почему?

44. Как правильно организовать технику расчетов по внешнеторговому контракту с использованием документарного аккредитива (алгоритм действий экспортера и импортера)?

45. Какие преимущества и риски для участников сделки имеет инкассовая форма расчетов и какова техника ее проведения?

46. В чем заключаются особенности организации операций с давальческим сырьем (толлинг) и как выстроить технику их документального сопровождения?

47. Какова техника организации международной аренды (оперативный и финансовый лизинг) — основные этапы, документы, распределение рисков?

48. Какие типовые ошибки допускаются при заполнении паспорта сделки (или его аналога) и как их избежать в технике валютного контроля?

49. Как организуется техника проведения международного тендера (запроса предложений, конкурса) для экспортера — от подготовки заявки до подписания контракта?

50. В чем специфика операций по экспорту и импорту инжиниринговых услуг (проектирование, монтаж, обучение персонала) и какова техника их поэтапной сдачи-приемки?

51. Какие технологические особенности имеет организация реэкспортной операции (в том числе без завоза товара в свою страну) и как минимизировать связанные с ней риски?

52. Как организовать технику факторингового обслуживания экспортных поставок — схема взаимодействия с фактором, переуступка денежного требования?

53. Каков алгоритм техники форфейтинга (покупка долговых обязательств импортера) и чем он отличается от факторинга при организации финансирования сделки?

54. Как правильно построить технику документарного оформления сделок на условиях Incoterms (например, переход рисков при FOB, CIF, EXW) в коносаментных и накладных?

55. Какие особенности организации операций с интеллектуальной собственностью (лицензионные договоры, передача технологий) и какова техника расчета роялти?

56. В чем состоит техника проведения товарообменной (бартерной) операции: составление баланса, оформление паспорта бартерной сделки, таможенное оформление?

57. Как организуется техника страхования внешнеторговой операции — выбор страховщика, виды покрытия, правила оформления страхового полиса?

58. Какие этапы включает техника операции по переработке товаров на таможенной территории (и за ее пределами) и как оформляется такая переработка документально?

59. Какова техника организации операций на международных биржах (товарных, фондовых) — брокерское обслуживание, клиринг, исполнение контрактов?

60. Какие операционные и документарные сложности возникают при организации поставки по одной сделке через несколько стран (мультимодальные перевозки) и как их преодолеть?

Подготовка к докладу

1. Организационные структуры управления внешнеэкономической деятельностью на предприятии: сравнительный анализ моделей.

2. Документационное обеспечение внешнеторговых операций: требования, типовые ошибки и пути оптимизации.

3. Роль внешнеэкономических служб в стратегическом развитии промышленного предприятия.

4. Организация валютного контроля и паспортизации внешнеторговых сделок в коммерческом банке и на предприятии.

5. Информационные системы и ERP-решения в управлении ВЭД: обзор и критерии выбора.

6. Организация международных расчетов: аккредитив, инкассо, банковский перевод – сравнительная эффективность.

7. Управление рисками при организации внешнеэкономической деятельности: идентификация, оценка и методы минимизации.

8. Организация таможенного оформления экспортных и импортных грузов: этапы, документы, взаимодействие с брокером.

9. Создание совместного предприятия как форма организации ВЭД: правовые и управленческие аспекты.

10. Организация экспортного контроля и соблюдение санкционных режимов в деятельности отдела ВЭД.

11. Кадровое обеспечение внешнеэкономической деятельности: требования к компетенциям, подбор и обучение персонала.

12. Логистическая инфраструктура в организации ВЭД: выбор перевозчика, базисов Incoterms и маршрутов.

13. Организация международных тендеров и закупок: процедуры, документация, участие экспортера.

14. Особенности организации ВЭД на малых и средних предприятиях: ограничения и эффективные решения.

15. Страхование внешнеэкономических операций: организация взаимодействия со страховыми компаниями.

16. Организация встречной торговли (бартер, компенсационные сделки): документальное оформление и валютный контроль.

17. Аутсорсинг функций ВЭД: передача таможенного оформления, логистики и валютного контроля сторонним организациям.

18. Организация постпродажного обслуживания и гарантийного ремонта при экспорте сложной техники.

19. Автоматизация документооборота по внешнеторговым контрактам: системы электронного обмена данными (EDI).

20. Организация внешнеэкономической деятельности в условиях цифровой трансформации: блокчейн, смарт-контракты и электронные коносаменты.

3. Подготовка к сдаче экзамена

Цель подготовки к сдаче экзамена является формирование компетенций в области управления инновациями и инвестициями в условиях рынка, а также способности анализировать внешнеэкономическую деятельность субъектов хозяйствования.

Подготовка к сдаче зачета осуществляется в форме самостоятельного изучения теоретического материала по предложенным вопросам.

Примерные вопросы к экзамену

1. Общемировые тенденции развития секторов и отраслей экономики
2. Пути совершенствования валютно-финансовых отношений во внешнеэкономической деятельности
3. Органы государственного регулирования ВЭД в Российской Федерации
4. Россия в системе мировых внешнеэкономических связей
5. Цели и принципы регулирования ВЭД
6. Сущность и классификация базисных условий поставки товаров
7. Формирование государственной системы обеспечения развития внешнеэкономической деятельности
8. Сущность, виды и механизм действия внешнеторговых контрактов
9. Услуги на мировом рынке
10. Общемировые тенденции развития секторов и отраслей экономики
11. Россия в системе мировых внешнеэкономических связей
12. Стратегия внешнеэкономической интеграции России
13. Внешнеэкономическая стратегия Российской Федерации
14. Региональные и страновые приоритеты во внешнеэкономической сфере России
15. Формирование государственной системы обеспечения развития внешнеэкономической деятельности

Зачет по дисциплине «Основы внешнеэкономической деятельности» может проходить в форме тестирования.

Примерный вариант итогового теста на зачет:

1. Объединение российских предпринимателей с целью лоббирования и защиты их интересов на всех уровнях – это ...

- а) министерство финансов Российской Федерации
- б) министерство экономического развития Российской Федерации г) торгово-промышленная палата Российской Федерации

в) центральный Банк Российской Федерации

2. Нормативное регулирование внешнеэкономической деятельности внутри страны осуществляет ...

- а) Импортер
- б) Экспортер
- в) Государство
- г) уполномоченный банк

3. Лицензии и иные разрешительные документы на осуществление экспортно-импортных операций с отдельными видами товаров выдаются ...

- а) Центральным Банком Российской Федерации
- б) Министерством экономического развития Российской Федерации
- в) Торгово-промышленной палатой Российской Федерации
- г) Министерством финансов Российской Федерации

4. Услуги по определению страны происхождения товара в Российской Федерации оказывает ...

- а) Министерство экономического развития
- б) Торгово-промышленная палата
- в) Федеральная налоговая служба
- г) Федеральная таможенная служба

5. Трансфертное ценообразование – это ...

- а) реализация товаров по заниженным ценам взаимосвязанным лицам внутри одной крупной фирмы
- б) калькуляция себестоимости товара его производителем
- в) исчисление таможенной стоимости товара с целью взимания таможенных пошлин и сборов
- г) завышение цены на товар в дискриминационных целях

4. Список рекомендуемой литературы

Основная учебная литература

1. Кротова Н. В. Экономический анализ внешнеэкономической деятельности (часть 1) : электронный курс / Н. В. Кротова, 2022
2. Гафарова Е. В. Внешнеэкономическая деятельность. Часть 1 : электронный курс / Е. В. Гафарова, 2022
3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник по дисциплине "Менеджмент организации" / Е. П. Темнышова [и др.]; под ред. И. Н. Иванова, 2016. - 295.

Дополнительная учебная и справочная литература

1. Внешнеэкономическая деятельность : методические указания по проведению самостоятельных работ студентов для специалистов, обучающихся по специальности 38.05.02 "Таможенное дело", очная форма обучения / сост. Г. А. Шаламов, 2021. - 8.
2. Внешнеэкономическая деятельность : методические указания по проведению практических (семинарских) занятий для специалистов, обучающихся по специальности 38.05.02 "Таможенное дело", очная форма обучения / сост. Г. А. Шаламов, 2021. - 8.

Ресурсы сети Интернет

1. <http://library.istu.edu/>

2. <https://e.lanbook.com/>