

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего  
образования  
«ИРКУТСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ»**

Кафедра Экономики и цифровых бизнес-технологий

**ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ  
по проведению практических (семинарских) занятий  
по дисциплине**

<b>Специальность</b>	<b>58.03.01 Востоковедение и африканистика</b>
<b>Профиль:</b>	<b>Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока</b>
<b>Квалификация</b>	<b>Бакалавр</b>
<b>Составитель методических указаний:</b>	<b>Трунова Л.Г. канд. экон. Наук, доцент кафедры экономики и цифровых бизнес- технологий ФГБОУ ВО «ИРНИТУ»</b>

Иркутск 2026 г.

Трунова Л.Г. Основы внешнеэкономической деятельности: методические указания по проведению практических (семинарских) занятий для студентов по направлению 58.03.01 профиль Экономика и внешнеэкономическая деятельность стран Востока, 2026 – 10 с.

## Оглавление

1	Организация практических занятий	4
2	Перечень практических занятий	4
3	Содержание практических занятий	4
4	Список рекомендуемой литературы	33

## 1. Организация практических занятий

**Целью практических занятий** является формирование компетенций в области основ внешнеэкономической деятельности, а также способности осуществлять анализ профессиональной информации, в том числе выделять содержательно значимые данные из потоков информации в профессиональной сфере и систематизировать их согласно поставленным задачам.

В ходе проведения практических занятий предусматривается:

1. Рассмотрение наиболее важных и проблемных вопросов, выполнение практических заданий.
2. Поиск и обзор научных публикаций и электронных источников информации, подготовка заключения по обзору.
3. Проведение контроля за степенью усвоения студентами материала, ходом выполнения заданий для самостоятельной работы и формированием практических умений и навыков.

## 2. Перечень практических занятий

Перечень практических (семинарских) занятий представлен в таблице 1.1.

Таблица 1.1 –Перечень практических занятий

**Семестр №2**

№ п/п	Наименование семинарских занятий	Формы проведения
1	Развитие внешнеэкономической деятельности в мировой экономике	устный опрос, тест
2	Организация внешнеэкономической деятельности	устный опрос, доклад, тест
3	Организация и техника операций во внешнеэкономической деятельности	устный опрос, тест

## 3. Содержание практических занятий

### *Семестр 2*

#### **Практическое занятие 1-2.**

**Тема занятия:** Развитие внешнеэкономической деятельности в мировой экономике

**Цель занятия:** сформировать представление о развитии внешнеэкономической деятельности в мировой экономике.

**Форма проведения занятия:** устный опрос, 1. Устный опрос в форме «семинар-обсуждение» проводится на основе заранее разработанного плана, по вопросам которого готовится вся учебная группа. 2. Обучающемуся предлагается тест с выбором одного или нескольких правильных ответов.

**Задание 1. Вопросы для обсуждения.**

1.Как пандемия COVID-19 и последовавшие за ней кризисы цепочек поставок изменили подходы компаний к организации внешнеэкономической деятельности?

2.Какие основные факторы в последние годы способствуют фрагментации мировой экономики и регионализации ВЭД вместо глобализации?

3.Насколько эффективны современные механизмы ВТО в регулировании международной торговли, и какие реформы организации наиболее актуальны?

4.Как рост протекционизма и торговых войн (например, между США и Китаем) влияет на стратегии экспортно-импортных операций?

5.В чем заключаются ключевые возможности и риски для развития ВЭД в условиях перехода к «зеленой» экономике и углеродного регулирования?

6. Как цифровая трансформация (блокчейн, электронные коносаменты, смарт-контракты) меняет документооборот и логистику во внешнеэкономической деятельности?

7. Почему санкционное давление стало одним из главных факторов трансформации ВЭД, и как компании адаптируются к работе в условиях ограничений?

8. Какое влияние оказывают региональные интеграционные объединения (ЕС, ЕАЭС, МЕРКОСУР, АСЕАН, USMCA) на развитие внешнеэкономической деятельности их участников?

9. Как меняются роль и значение транснациональных корпораций (ТНК) в современной системе международного обмена товарами, услугами и капиталом?

10. Оцените перспективы и риски использования национальных валют во взаимных расчетах вместо доллара США: приведет ли это к дедолларизации ВЭД?

11. Какие новые барьеры (нетарифные, технические, экологические) становятся наиболее значимыми для выхода компаний на внешние рынки сегодня?

12. Как развитие цифровых платформ и маркетплейсов (e-commerce) трансформирует традиционную модель внешнеэкономической деятельности малого и среднего бизнеса?

13. В какой степени инвестиционная политика стран (стимулирование FDI, контроль за слияниями) способствует или препятствует развитию международного сотрудничества?

14. Какие уроки можно извлечь из сбоя морских цепочек поставок (например, в Суэцком канале) для повышения устойчивости транспортных коридоров в ВЭД?

15. Как соотносятся цели развития экспорта высокотехнологичной продукции и защиты интеллектуальной собственности в рамках международных соглашений?

16. В чем проявляется влияние геополитических блоков (G7, БРИКС, ШОС) на формирование новых правил и стандартов внешнеэкономической деятельности?

17. Почему вопросы трудовых стандартов и социальной ответственности становятся неотъемлемой частью современных международных торговых договоров?

18. Какие модели государственной поддержки экспорта (кредитование, страхование, промоутерские агентства) наиболее эффективны в условиях глобальной конкуренции?

19. Как развитие искусственного интеллекта и анализа больших данных может изменить прогнозирование рынков и управление рисками во внешнеэкономической деятельности?

20. Какие сценарии развития мировой торговли и ВЭД наиболее вероятны в ближайшие 5–10 лет: возврат к глобализации, сосуществование блоков или регионализация?

## **Задание 2. Тест**

**1. Какое понятие наиболее полно характеризует современный этап развития мировой экономики с точки зрения внешнеэкономической деятельности?**

- А) Автаркия
- Б) Глобализация
- В) Изоляционизм
- Г) Протекционизм XIX века

**2. Какая международная организация отвечает за регулирование многосторонней торговли и разрешение торговых споров?**

- А) МВФ (Международный валютный фонд)
- Б) Всемирный банк
- В) ВТО (Всемирная торговая организация)
- Г) МОТ (Международная организация труда)

**3. Какой термин обозначает процесс переноса производственных мощностей из развитых стран в страны с более дешевой рабочей силой?**

- А) Решоринг
- Б) Аутсорсинг (офшоринг)
- В) Инсорсинг
- Г) Френдшоринг

**4. Что из перечисленного является примером нетарифного барьера во внешней торговле?**

- А) Импортная пошлина 15%
- Б) Экспортная субсидия
- В) Санитарные и фитосанитарные нормы
- Г) Валютный курс

**5. Какая тенденция стала наиболее заметной в развитии мировой экономики после 2020 года (пандемия и геополитические кризисы)?**

- А) Ускорение глобализации
- Б) Регионализация и фрагментация цепочек поставок
- В) Полный отказ от международной торговли
- Г) Доминирование централизованного планирования

**6. «Зеленая» повестка в развитии ВЭД предполагает в первую очередь:**

энергетики

- А) Увеличение торговли ископаемым топливом
- Б) Введение углеродного налога на границе и стимулирование чистой

- В) Запрет любой международной перевозки товаров
- Г) Снижение экологических требований к импортерам

**7. Какая форма международных расчетов считается наиболее безопасной для экспортера?**

- А) Банковский перевод по предоплате
- Б) Документарный аккредитив
- В) Инкассо
- Г) Открытый счет

**8. Что такое «дедолларизация» во внешнеэкономической деятельности?**

- А) Увеличение доли доллара США в международных резервах
- Б) Переход на расчеты в национальных валютах между странами
- В) Отказ от любых денежных расчетов в пользу бартера
- Г) Введение золотого стандарта

**9. Какое региональное интеграционное объединение имеет самую глубокую степень экономической интеграции (общая валюта и наднациональные органы)?**

- А) ЕАЭС
- Б) АСЕАН
- В) Европейский союз (ЕС)
- Г) МЕРКОСУР

**10. Как санкционные ограничения влияют на развитие ВЭД страны, против которой они введены?**

расчетов

- А) Не оказывают никакого влияния
- Б) Стимулируют рост импорта всех товаров
- В) Вынуждают перестраивать логистику, искать новые рынки и механизмы
- Г) Полностью блокируют любую внешнеэкономическую деятельность

**11. Какой из перечисленных факторов в первую очередь способствовал росту глобальных цепочек добавленной стоимости в 1990–2010-е годы?**

- А) Рост протекционистских пошлин
- Б) Снижение транспортных и коммуникационных издержек

- В) Распад колониальной системы
- Г) Дефицит сырьевых ресурсов

**12. Что из нижеперечисленного не является целью Всемирной торговой организации (ВТО)?**

- А) Либерализация международной торговли
- Б) Установление единых цен на все товары
- В) Разрешение торговых споров
- Г) Снижение торговых барьеров

**13. Какая технология чаще всего рассматривается как инструмент повышения прозрачности цепочек поставок в ВЭД?**

- А) Блокчейн
- Б) Квантовые компьютеры
- В) Голография
- Г) Аналоговые сертификаты

**14. Импортзамещение как стратегия развития ВЭД предполагает:**

- А) Максимальное увеличение экспорта сырья
- Б) Замену импортных товаров продукцией отечественного

производства

- В) Стимулирование импорта потребительских товаров
- Г) Беспшлинный ввоз любой продукции

**15. Какое явление характеризует переход от глобальных к более локальным или региональным цепочкам поставок?**

- А) Глобализация
- Б) Решоринг и неаршоринг
- В) Транснационализация
- Г) Интернационализация

**16. Международный лизинг — это:**

- А) Купля-продажа товаров на бирже
- Б) Долгосрочная аренда оборудования с правом выкупа
- В) Бартерная сделка
- Г) Контракт на инжиниринговые услуги

**17. Какая форма выхода на внешний рынок предполагает наименьшие риски и затраты для производителя?**

- А) Прямые инвестиции в дочернее предприятие
- Б) Создание совместного предприятия
- В) Косвенный экспорт через посредника
- Г) Франчайзинг

**18. Что из перечисленного относится к услугам во внешнеэкономической деятельности?**

- А) Нефть
- Б) Пшеница
- В) Международный туризм и аутсорсинг бизнес-процессов
- Г) Автомобили

**19. «Устойчивость цепочек поставок» (resilience) в современной трактовке означает:**

- А) Способность цепочки работать с минимальными затратами в нормальных условиях
- Б) Способность быстро восстанавливаться после сбоев (пандемий, конфликтов)
- В) Жесткую привязку к одному поставщику
- Г) Максимальную длину логистических маршрутов

**20. Какой фактор в ближайшие 5–10 лет, по мнению большинства экспертов, окажет наибольшее влияние на трансформацию ВЭД?**

- А) Рост спроса на уголь
- Б) Развитие технологий искусственного интеллекта и автоматизация торговли
- В) Возврат к золотому стандарту
- Г) Запрет всех форм международной торговли

**Практическое занятие 3-10.**

**Тема занятия:** Организация внешнеэкономической деятельности.

**Цель занятия:** изучение организации внешнеэкономической деятельности.

**Форма проведения занятия:** устный опрос. 1. Устный опрос в форме «семинар-обсуждение» проводится на основе заранее разработанного плана, по вопросам которого готовится вся учебная группа. 2. Доклад в форме «семинар-обсуждение доклада». Занятие в форме «семинар-обсуждение доклада» проводится на основе заранее разработанного плана, по вопросам которого готовится вся учебная группа. Основными компонентами такого занятия являются: доклад обучающегося, выступления студентов по докладу, вопросы докладчику. 3. Обучающемуся предлагается тест с выбором одного или нескольких правильных ответов.

**Задание 1. Вопросы для обсуждения.**

1. Какие организационные структуры управления ВЭД (экспортный отдел, дочернее торговое подразделение, привлечение внешнего трейдера) наиболее эффективны для среднего промышленного предприятия?

2. Как правильно распределить функции между отделом ВЭД и смежными подразделениями (логистика, производство, финансы, юристы) внутри компании?

3. Какие ключевые этапы включает процесс организации выхода компании на внешний рынок с нуля?

4. В чем преимущества и недостатки создания совместного предприятия (СП) versus самостоятельного экспортного подразделения для организации ВЭД?

5. Как разработать эффективный регламент документооборота по внешнеторговому контракту (от выставления инвойса до получения валютной выручки)?

6. Какие методы выбора иностранного контрагента (проверка благонадежности, due diligence, кредитные отчеты) должны быть закреплены в организации ВЭД?

7. Как организовать валютный контроль и соблюдение валютного законодательства при проведении экспортно-импортных операций?

8. Какие внутренние инструкции и положения необходимы для минимизации рисков при заключении внешнеторговых контрактов (по базисам Incoterms, форс-мажору, валюте платежа)?

9. Какова оптимальная схема взаимодействия отдела ВЭД с таможенным брокером и логистическими компаниями: аутсорсинг или собственная служба?

10. Какие требования к квалификации и навыкам сотрудников отдела ВЭД являются наиболее критичными в современных условиях (знание языков, Incoterms, ВЭД-программ)?

11. Как организовать работу с банками по паспортам сделок (или их аналогам) и валютному контролю при множестве внешнеторговых контрактов?

12. Какие IT-решения и ERP-модули (например, 1С:ВЭД, SAP Global Trade Services) наиболее эффективны для автоматизации учета и управления ВЭД?

13. Как выстроить внутренний контроль за соблюдением экспортных ограничений и санкционных режимов при работе с разными странами?

14. Какие этапы включает организация тендерного сопровождения при участии в международных закупках и проектах?

15. Как правильно организовать ценообразование для экспортных поставок с учетом налоговых, таможенных и транспортных составляющих?
16. Какие механизмы страхования внешнеэкономических рисков (валютных, политических, коммерческих) должны быть встроены в процесс организации ВЭД?
17. Как организовать послепродажное обслуживание и гарантийный ремонт при экспорте сложной техники (сервисные центры, выездные бригады)?
18. Какие типовые ошибки допускают компании при организации документооборота по внешнеторговым сделкам и как их избежать?
19. Как организовать взаимодействие с государственными органами (валютный контроль, таможня, отраслевые министерства) для получения лицензий и разрешений?
20. Как построить систему KPI и мотивации для сотрудников отдела ВЭД (объем экспорта, снижение транзакционных издержек, соблюдение сроков)?

**Задание 2. Темы докладов:**

1. Организационные структуры управления внешнеэкономической деятельностью на предприятии: сравнительный анализ моделей.
2. Документационное обеспечение внешнеторговых операций: требования, типовые ошибки и пути оптимизации.
3. Роль внешнеэкономических служб в стратегическом развитии промышленного предприятия.
4. Организация валютного контроля и паспортизации внешнеторговых сделок в коммерческом банке и на предприятии.
5. Информационные системы и ERP-решения в управлении ВЭД: обзор и критерии выбора.
6. Организация международных расчетов: аккредитив, инкассо, банковский перевод – сравнительная эффективность.
7. Управление рисками при организации внешнеэкономической деятельности: идентификация, оценка и методы минимизации.
8. Организация таможенного оформления экспортных и импортных грузов: этапы, документы, взаимодействие с брокером.
9. Создание совместного предприятия как форма организации ВЭД: правовые и управленческие аспекты.
10. Организация экспортного контроля и соблюдение санкционных режимов в деятельности отдела ВЭД.
11. Кадровое обеспечение внешнеэкономической деятельности: требования к компетенциям, подбор и обучение персонала.
12. Логистическая инфраструктура в организации ВЭД: выбор перевозчика, базисов Incoterms и маршрутов.
13. Организация международных тендеров и закупок: процедуры, документация, участие экспортера.
14. Особенности организации ВЭД на малых и средних предприятиях: ограничения и эффективные решения.
15. Страхование внешнеэкономических операций: организация взаимодействия со страховыми компаниями.
16. Организация встречной торговли (бартер, компенсационные сделки): документальное оформление и валютный контроль.
17. Аутсорсинг функций ВЭД: передача таможенного оформления, логистики и валютного контроля сторонним организациям.
18. Организация постпродажного обслуживания и гарантийного ремонта при экспорте сложной техники.

19. Автоматизация документооборота по внешнеторговым контрактам: системы электронного обмена данными (EDI).

20. Организация внешнеэкономической деятельности в условиях цифровой трансформации: блокчейн, смарт-контракты и электронные коносаменты.

### **Задание 3. Тест**

**1. Какая организационная структура управления ВЭД предполагает создание самостоятельного юридического лица (дочерней компании) для осуществления экспортно-импортных операций?**

- А) Функциональная структура в составе отдела сбыта
- Б) Матричная структура с проектными менеджерами
- В) Обособленная «дочка» (отдельное юридическое лицо)
- Г) Штабная структура при генеральном директоре

**2. Какой документ является основным при оформлении внешнеторговой сделки и определяет права и обязанности сторон?**

- А) Инвойс (счет-фактура)
- Б) Внешнеторговый контракт
- В) Паспорт сделки
- Г) Транспортная накладная

**3. В соответствии с Incoterms 2020, какой базис означает, что продавец предоставляет товар покупателю непосредственно на своем предприятии?**

- А) FCA
- Б) EXW (Ex Works)
- В) DAP
- Г) CIF

**4. Для чего оформляется паспорт сделки (в российской практике – ведомость банковского контроля) при организации ВЭД?**

- А) Для получения таможенной льготы
- Б) Для целей валютного контроля и учета внешнеторговых операций
- В) Для страхования груза
- Г) Для регистрации товарного знака

**5. Какая форма расчетов наиболее выгодна для импортера с точки зрения отсрочки платежа, но несет риски для экспортера?**

- А) Предоплата 100%
- Б) Документарный аккредитив
- В) Инкассо
- Г) Открытый счет (расчеты после отгрузки без гарантии)

**6. Кто несет ответственность за таможенное оформление товара при базисе поставки DDP (Delivered Duty Paid) по Incoterms?**

- А) Покупатель
- Б) Продавец (включая уплату пошлин и налогов)
- В) Перевозчик
- Г) Таможенный брокер, нанятый покупателем

**7. Какой из перечисленных разделов обязательно присутствует во внешнеторговом контракте купли-продажи?**

- А) Цена и общая сумма контракта
- Б) Описание технологии производства
- В) Биографические данные руководителей
- Г) План маркетинговых мероприятий

**8. Что такое «валютная оговорка» во внешнеторговом контракте?**

- А) Запрет на расчеты в иностранной валюте
- Б) Условие, привязывающее сумму платежа к стабильному курсу или

корзине валют

- В) Обязательство сторон платить только наличными
- Г) Требование нотариального заверения контракта

**9. Какое подразделение на предприятии обычно отвечает за поиск иностранных контрагентов, переговоры и заключение контрактов?**

- А) Производственный отдел
- Б) Отдел ВЭД (или экспортный отдел)
- В) Бухгалтерия
- Г) Служба безопасности

**10. В каком случае экспортер обязан получить лицензию или разрешение для экспорта товара?**

- А) Если товар включен в список товаров двойного назначения или санкционных ограничений
- Б) Если стоимость товара менее 1000 долларов
- В) При экспорте товаров в любую страну СНГ
- Г) При экспорте продовольственных товаров

**11. Какой термин обозначает передачу функции таможенного оформления сторонней специализированной компании?**

- А) Лизинг
- Б) Факторинг
- В) Таможенный аутсорсинг (привлечение таможенного представителя)
- Г) Форфейтинг

**12. Что из перечисленного является обязательным реквизитом счета-фактуры (инвойса) для внешнеторговой сделки?**

- А) Номер и дата контракта
- Б) Печать нотариуса
- В) Разрешение профсоюза
- Г) Сертификат происхождения (не всегда обязателен, а инвойс должен содержать: наименование сторон, описание товара, цену, сумму, базис поставки)

**13. При организации международной перевозки коносамент выполняет функцию:**

- А) Договора купли-продажи
- Б) Договора страхования
- В) Товарораспорядительного документа и подтверждения приема груза перевозчиком
- Г) Платежного поручения

**14. Какой принцип лежит в основе организации валютного контроля при экспорте?**

- А) Свободное движение валюты без ограничений
- Б) Требование репатриации экспортной выручки (возврат валюты в страну)
- В) Запрет на использование иностранной валюты в контрактах
- Г) Обязательное хранение валюты в специальном государственном фонде

**15. Что из перечисленного относится к основным функциям отдела ВЭД на промышленном предприятии?**

- А) Организация производства товаров
- Б) Разработка маркетинговой стратегии на внешних рынках и управление экспортными продажами
- В) Внутренний аудит бухгалтерии
- Г) Набор персонала для заводских цехов

**16. Какое событие является основанием для постановки внешнеторгового контракта на учет в уполномоченном банке (в РФ)?**

- А) Подписание контракта сторонами
- Б) Первое поступление валюты или первая отгрузка (в зависимости от требований)
- В) Регистрация контракта в налоговой инспекции
- Г) Нотариальное заверение контракта

**17. Какая форма организации ВЭД предполагает продажу права использования бренда и бизнес-модели за границей?**

- А) Лицензионный договор
- Б) Франчайзинг
- В) Совместное предприятие
- Г) Прямые инвестиции

**18. При организации импортной операции проверка иностранного поставщика на благонадежность включает:**

- А) Только запрос прайс-листа
- Б) Анализ регистрационных документов, репутации, финансовой отчетности (due diligence)
- В) Обязательный личный визит на производство без исключений
- Г) Требование предоплаты 100%

**19. Что из перечисленного является обязанностью отдела ВЭД при подготовке экспортной поставки?**

- А) Производство товара на складе
- Б) Оформление экспортной декларации и проверка соответствия кодов ТН ВЭД
- В) Найм рабочих на конвейер
- Г) Утверждение годового бюджета компании

**20. Какой документ подтверждает факт получения груза от перевозчика в порту назначения при организации импорта?**

- А) Коносамент с отметкой «shipped on board»
- Б) Отгрузочная спецификация
- В) Деливери-ордер (распоряжение на выдачу груза) или коносамент, индоссированный грузополучателем
- Г) Сертификат качества

### **Практическое занятие 11-16.**

**Тема занятия:** Организация и техника операций во внешнеэкономической деятельности

**Цель занятия:** изучение организация и техника операций во внешнеэкономической деятельности

**Форма проведения занятия:** устный опрос, 1. Устный опрос в форме «семинар-обсуждение» проводится на основе заранее разработанного плана, по вопросам которого готовится вся учебная группа. 2. Обучающемуся предлагается тест с выбором одного или нескольких правильных ответов.

#### **Задание 1. Вопросы для дискуссии**

1. Каковы основные этапы техники подготовки и проведения экспортной операции — от получения запроса до отгрузки товара?

2. В чем принципиальные различия в технике организации импортной операции по сравнению с экспортной (анализ рынка, выбор поставщика, согласование условий)?

3. Какие виды встречных торговых операций (бартер, компенсационные сделки, встречные закупки) наиболее сложны в техническом исполнении и почему?

4. Как правильно организовать технику расчетов по внешнеторговому контракту с использованием документарного аккредитива (алгоритм действий экспортера и импортера)?
5. Какие преимущества и риски для участников сделки имеет инкассовая форма расчетов и какова техника ее проведения?
6. В чем заключаются особенности организации операций с давальческим сырьем (толлинг) и как выстроить технику их документального сопровождения?
7. Какова техника организации международной аренды (оперативный и финансовый лизинг) — основные этапы, документы, распределение рисков?
8. Какие типовые ошибки допускаются при заполнении паспорта сделки (или его аналога) и как их избежать в технике валютного контроля?
9. Как организуется техника проведения международного тендера (запроса предложений, конкурса) для экспортера — от подготовки заявки до подписания контракта?
10. В чем специфика операций по экспорту и импорту инжиниринговых услуг (проектирование, монтаж, обучение персонала) и какова техника их поэтапной сдачи-приемки?
11. Какие технологические особенности имеет организация реэкспортной операции (в том числе без завоза товара в свою страну) и как минимизировать связанные с ней риски?
12. Как организовать технику факторингового обслуживания экспортных поставок — схема взаимодействия с фактором, переуступка денежного требования?
13. Каков алгоритм техники форфейтинга (покупка долговых обязательств импортера) и чем он отличается от факторинга при организации финансирования сделки?
14. Как правильно построить технику документарного оформления сделок на условиях Incoterms (например, переход рисков при FOB, CIF, EXW) в коносаментных и накладных?
15. Какие особенности организации операций с интеллектуальной собственностью (лицензионные договоры, передача технологий) и какова техника расчета роялти?
16. В чем состоит техника проведения товарообменной (бартерной) операции: составление баланса, оформление паспорта бартерной сделки, таможенное оформление?
17. Как организуется техника страхования внешнеторговой операции — выбор страховщика, виды покрытия, правила оформления страхового полиса?
18. Какие этапы включает техника операции по переработке товаров на таможенной территории (и за ее пределами) и как оформляется такая переработка документально?
19. Какова техника организации операций на международных биржах (товарных, фондовых) — брокерское обслуживание, клиринг, исполнение контрактов?
20. Какие операционные и документарные сложности возникают при организации поставки по одной сделке через несколько стран (мультимодальные перевозки) и как их преодолеть?

## **Задание 2. Тест**

**1. Какой этап является первым в технике подготовки экспортной операции?**

- А) Отгрузка товара иностранному покупателю

- Б) Получение запроса (заявки) от потенциального покупателя или инициация контакта

- В) Оформление паспорта сделки в банке
- Г) Страхование груза

**2. В чем состоит ключевое различие техники экспортной и импортной операций?**

- А) В экспорте товар вывозится, в импорте – ввозится
- Б) Экспорт всегда выгоднее импорта
- В) Импорт не требует таможенного оформления
- Г) Экспорт не требует валютного контроля

**3. Какой документ в технике расчетов по аккредитиву удостоверяет, что условия аккредитива выполнены, и банк производит платеж экспортеру?**

- А) Инвойс
- Б) Авизо
- В) Реестр документов
- Г) Нотис (извещение) о выполнении условий

**3. Какая операция является завершающей для экспортера при расчетах по документарному аккредитиву?**

- А) Предоставление документов в банк
- Б) Получение платежа после проверки документов банком
- В) Отгрузка товара без документов
- Г) Нотариальное заверение контракта

**4. При проведении инкассовой операции банк действует как:**

- А) Гарант платежа
- Б) Плательщик
- В) Посредник, передающий документы импортеру и получающий платеж

для экспортера

- Г) Орган валютного контроля, блокирующий платеж

**5. Какая особенность техники толлинговой операции (переработка давальческого сырья)?**

- А) Сырье вывозится, а готовая продукция ввозится без уплаты пошлин (при соблюдении условий)

- Б) Товар обменивается без денежных расчетов
- В) Покупатель арендует товар на длительный срок
- Г) Экспортер получает предоплату 100%

**6. Какой документ является основным для таможенного оформления при реэкспортной операции без завоза товара в страну реэкспортера?**

- А) Транзитная декларация
- Б) Коносамент с отметкой «прямое транзитное сообщение»
- В) Заявление на реэкспорт и товаросопроводительные документы от первого поставщика

поставщика

- Г) Лицензия Минпромторга

**7. В чем суть техники операции международного финансового лизинга?**

- А) Купля-продажа товара в рассрочку
- Б) Аренда оборудования с правом выкупа, финансируемая через лизинговую

компанию

- В) Безвозмездная передача имущества
- Г) Краткосрочная аренда строительной техники на месяц

**8. Какая операция предполагает переуступку права требования денежного долга по экспортному контракту фактору?**

- А) Форфейтинг
- Б) Факторинг

- В) Инкассо
- Г) Аккредитив

**9. При форфейтинге форфейтор приобретает у экспортера:**

- А) Товар на складе
- Б) Векселя или другие долговые обязательства импортера без права регресса на экспортера

- В) Договор страхования груза

- Г) Транспортные накладные

**10. Какой базис Incoterms 2020 требует от продавца организовать основную перевозку и застраховать груз, но риск переходит на покупателя после погрузки на судно в порту отправления?**

- А) EXW
- Б) FCA
- В) CIF
- Г) DAP

**11. Какая форма встречной торговли требует составления баланса и паспорта бартерной сделки, если она совершается между резидентами разных стран?**

- А) Встречная закупка
- Б) Офсетная закупка
- В) Бартер
- Г) Толлинг

**12. Техника операции по переработке товаров на таможенной территории предполагает:**

- А) Вывоз иностранного товара без переработки
- Б) Переработку импортного сырья с последующим вывозом готовой продукции без уплаты пошлин (или с их возвратом)
- В) Только производство для внутреннего рынка
- Г) Обязательное уничтожение отходов без документального оформления

**13. Что является ключевым документом при оформлении страхования внешнеторговой операции?**

- А) Сертификат происхождения
- Б) Страховой полис (или сертификат)
- В) Разрешение на экспорт
- Г) Платежное поручение

**14. Как организуется техника участия в международном тендере для экспортера?**

- А) Подача ценового предложения без документов
- Б) Подготовка оферты, обеспечение заявки (тендерная гарантия), предоставление квалификационных документов
- В) Заключение контракта без торгов
- Г) Личное обращение к президенту страны-импортера

**15. Какая особенность операций с интеллектуальной собственностью (лицензионный договор)?**

- А) Передача права пользования объектом ИС без перехода права собственности
- Б) Обязательная физическая передача товара
- В) Запрет на выплату роялти
- Г) Отсутствие срока действия договора

**16. При мультимодальной перевозке (через несколько стран) техника организации предполагает:**

- А) Заключение одного договора с оператором смешанной перевозки (ОВП)
- Б) Самостоятельное заключение договоров с каждым перевозчиком
- В) Использование только авиационного транспорта
- Г) Отсутствие единого транспортного документа

**17. Какой документ используется при технике расчетов по инкассо, если импортер не оплатил вовремя?**

- А) Протест векселя
- Б) Нотариальная претензия
- В) Обратное требование к экспортеру
- Г) Банк не производит никаких действий, просто возвращает документы

**18. При каком условии товар может быть отгружен по реэкспортной операции без изменения его состояния?**

- А) Товар должен быть переработан
- Б) Товар должен быть в оригинальной упаковке и не использоваться на территории реэкспортера
- В) Товар должен быть произведен в стране реэкспортера
- Г) Товар должен быть запрещен к вывозу

**19. Техника факторингового обслуживания включает в себя:**

- А) Уступку права требования по краткосрочным требованиям, финансирование и управление дебиторской задолженностью
- Б) Покупку долговых обязательств на длительный срок без регресса
- В) Страхование груза
- Г) Аренду складских помещений

**20. Какой этап является завершающим в технике исполнения экспортной операции?**

- А) Отгрузка товара
- Б) Получение валютной выручки и закрытие контракта в банке (снятие с учета)
- В) Заключение контракта
- Г) Таможенное декларирование

#### **4. Список рекомендуемой литературы**

##### **Основная учебная литература**

1. Кретова Н. В. Экономический анализ внешнеэкономической деятельности (часть 1) : электронный курс / Н. В. Кретова, 2022
2. Гафарова Е. В. Внешнеэкономическая деятельность. Часть 1 : электронный курс / Е. В. Гафарова, 2022
3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник по дисциплине "Менеджмент организации" / Е. П. Темнышова [и др.]; под ред. И. Н. Иванова, 2016. - 295.

##### **Дополнительная учебная и справочная литература**

1. Внешнеэкономическая деятельность : методические указания по проведению самостоятельных работ студентов для специалистов, обучающихся по специальности 38.05.02 "Таможенное дело", очная форма обучения / сост. Г. А. Шаламов, 2021. - 8.
2. Внешнеэкономическая деятельность : методические указания по проведению практических (семинарских) занятий для специалистов, обучающихся по специальности 38.05.02 "Таможенное дело", очная форма обучения / сост. Г. А. Шаламов, 2021. - 8.

##### **Ресурсы сети Интернет**

1. <http://library.istu.edu/>
2. <https://e.lanbook.com/>